



Aims

Quarta Edizione 2003/
Fourth Edition 2003

AMS at DSEi

Genova - Terzo Marketing
Intelligence Forum

*Genoa Hosts the 3rd
Marketing Intelligence Forum*

*Notizie Corporate
Corporate News*

DST completa i collaudi di
accettazione del DP&D e del
RAT 31DL per la Royal Malaysian
Air Force.

Malaysia accepts RAT 31 DL

*Business Focus
Business Focus*

Articolo Aims-Le Bourget

AMS at Le Bourget

*Mostre e Fiere
Exhibitions*

Visita a Giugliano del responsabile
centrale di "Logistic Service" di
FINMECCANICA

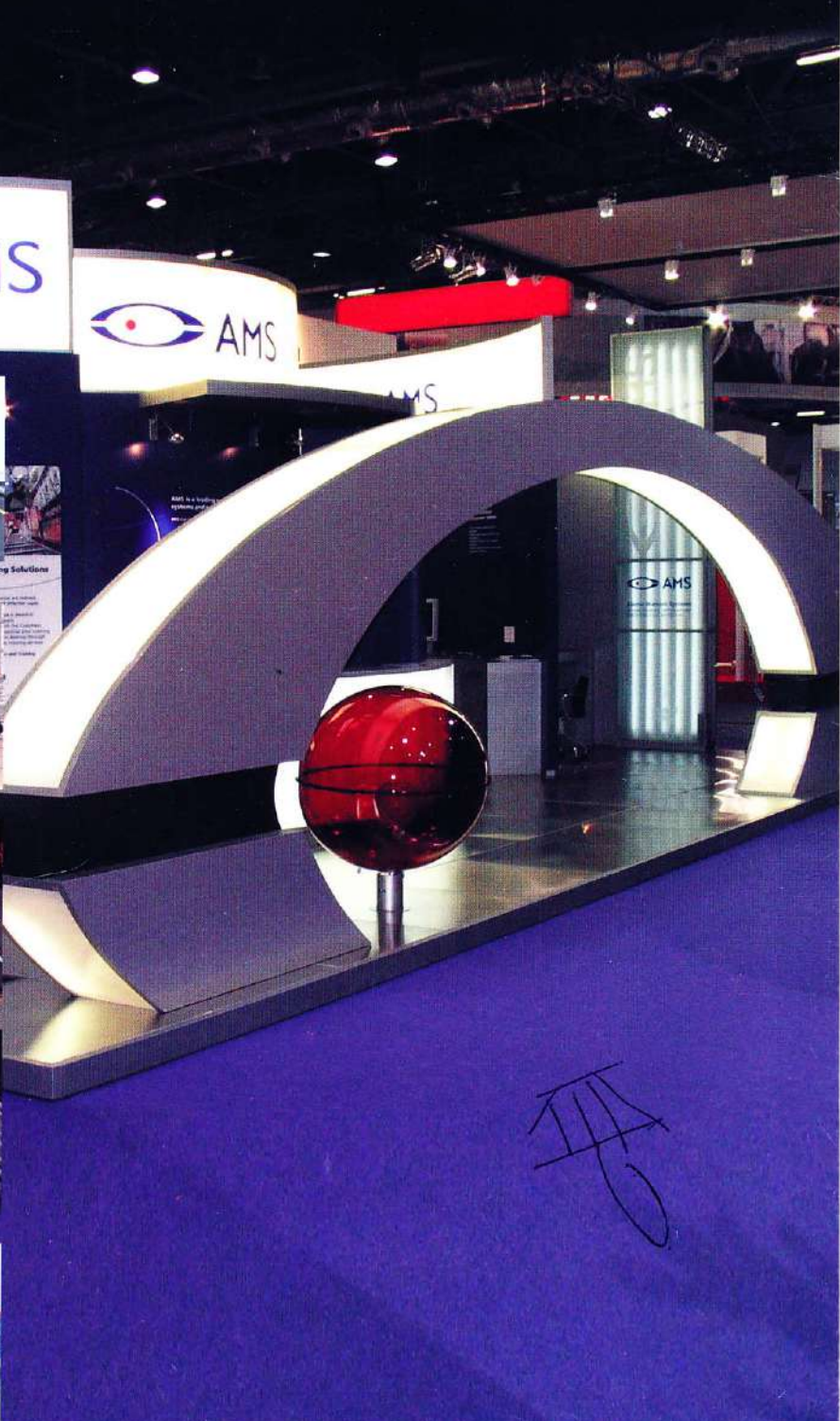
*Visit to Giugliano by FINMECCANICA's
Central Logistic Service Manager*

*Notizie dei Siti
Site Focus*

Fondo Interno di Solidarietà
AMS/MBDA Fusaro

*AMS & MBDA launch Internal
Solidarity Fund*

*Naj
People*



Aims

- 3** "AMS Premia l'innovazione" 2003
Recognising Innovation MD Awards 2003
- 4** Genova - Terzo Marketing Intelligence Forum
Genoa Hosts the 3rd Marketing Intelligence Forum
Il team interfunzionale presenta i risultati dell'e-Sourcing
- 5** eSourcing initiative demonstrates spirit of co-operation
Considerazioni sugli AWE Road Show 2003
Feedback from the AWE 2003 Road Shows
- 6** Il calendario AWE per il 2003/4
The AWE Calendar for 2003/4
- 7** Good Practices
- 8** AMS vende un altro radar Commander
AMS sells another Commander radar
DST supporta l'omologazione tecnica del Sistema Automatizzato Artiglieria Contraerei.
AMS supports Italian triple-A system
- 9** AMS in breve
In Brief
Un ruolo maggiore per gli Ambienti Sintetici
Extending the role of Synthetic Environments
- 10** UK MoD Account Team
- 11** Il Dundridge College organizza il Training Capability Day
Dundridge College Holds Training Capability Day
- 12** DST completa i collaudi di accettazione del DP&D e del RAT 31DL per la Royal Malaysian Air Force.
Malaysia accepts RAT 31 DL
- 13** AMS supporta la partecipazione delle Forze Armate Italiane all'esercitazione NATO JWID 2003.
AMS supports Joint Warrior Interoperability Demonstration JWID 2003
- 14** AMS at DSEI 2003
- 15** IDET-AiMS
AMS at IDET in the Czech Republic
Articolo AiMS-Le Bourget (Contributo DST per la parte riguardante la sala operativa)
AMS at Le Bourget
- 16** Visita del Ministro delle Infrastrutture e dei Trasporti presso lo stand AMS alla 67 Fiera Campionaria del Levante - Bari
AMS at Bari
- 17** AMS partecipa alla conferenza americana sulla Meteorologia
AMS attends American Meteorological conference
Divisione Sistemi Integrati partecipa alla UDT Europe (Underwater Defence Technology)
ISD at UDT Europe (Underwater Defence Technology)
- 18** Consegnati a Broad Oak i premi per il Tirocinio
Flagship Apprenticeship Awards in Broad Oak
Hillend premiata per la Salute e la Sicurezza
Health and Safety Awards at Hillend
- 19** AMS - Gematronik: conosciamola meglio
About AMS - Gematronik
- 20** Visita a Giugliano del responsabile centrale di "Logistic Service" di FINMECCANICA
Visit to Giugliano by FINMECCANICA's Central Logistic Service Manager
Visita ispettiva alla CSI del Ministero della Difesa - Direzione TELEDIFE di AMI (Aeronautica Militare Italiana)
Italian Ministry visits Customer Support
- 21** La passione per il mare, la vela, ed una giusta causa: uniscono un gruppo di colleghi AMS in un fine settimana sportivo all'Argentario.
A passion for the sea unites AMS crews
AMS al 2° TROFEO GOLFISTICO "Amici delle Forze Armate"
- 22** AMS at the 2nd GOLF TROPHY "Amici delle Forze Armate"
Fondo Interno di Solidarietà AMS/MBDA Fusaro
AMS & MBDA launch Internal Solidarity Fund
- 23** Cinque dei nostri in volo per Man Alive
Five go Flying for Man Alive
La gara di beneficenza per il progetto Jernas
Jernas Charity Challenge
- 24** Ti senti più un Lichfield, un Adams o un Bailey?
Are you a budding Lichfield, Adams or Bailey?

Messaggio di Carlo Venturi

Sarete tutti ormai al corrente dell'accordo Eurosystems tra BAE SYSTEMS e Finmeccanica e la proposta di fusione del Gruppo C4i di BAE SYSTEMS con le correnti attività di AMS. Contemporaneamente, vi sarà un cambiamento nelle quote azionarie della nuova joint venture: il 60% andrà a BAE SYSTEMS e il restante 40% a Finmeccanica.

Vi sarete probabilmente chiedendo cosa significa tutto questo per noi che lavoriamo ad AMS...

Nell'immediato futuro, non cambierà nulla. Gli azionisti stabiliranno prezzi, termini e condizioni, ma noi rimarremo concentrati sul nostro lavoro, soprattutto sugli obiettivi che ci siamo prefissi di raggiungere per quest'anno in termini di portafoglio ordini, profitto e guadagno. In seguito, i nostri governi nazionali e la UE dovranno approvare le transazioni per renderle esecutive, un processo che può durare anche diversi mesi. Quello che è certo è che i rispettivi governi in Italia e nel Regno Unito sono entrambi favorevoli all'esistenza di una azienda sana, in grado di competere efficacemente sui mercati internazionali. Gli azionisti stabiliranno un programma per raggiungere la completezza e noi faremo tutto quello che è in nostro potere per assisterli nel momento in cui ci verrà chiesto.

In futuro dovremo affrontare problematiche relative alla governance, alle sinergie, ai marchi, alle relazioni con i clienti. **AMS possiede il vantaggio di aver subito un processo di joint venture non una volta, bensì due.** La prima nel 1998 con la creazione di AMS e in seguito con l'aggiunta di CaRS nel 2002. Sappiamo già lavorare con i nostri due azionisti, e possiamo contare sulle sinergie di cui abbiamo bisogno, a lavorare insieme tenendo sempre presente l'obiettivo di un business di successo.

Nel 1998 abbiamo creato un nuovo nome e una nuova immagine per AMS. Se dovremo cambiare nome e immagine in futuro, sapremo sempre attingere da quella esperienza. Ma quello che non cambierà mai saranno i valori del nostro marchio, ereditati da compagnie storiche come Selenia, Alenia, Marconi, Ferranti e, più recentemente, Plessey, SEMA, ASI e Gematronik. I nostri clienti sanno che i nostri skill sono alla base dell'elettronica, dello sviluppo e dell'ingegneria del software, che il nostro punto di forza sta nella bravura a offrire delle capacità e concetti sempre nuovi e migliori derivanti dall'integrazione dei sistemi con nuove idee e sviluppi futuri. Dobbiamo continuare a rafforzare tali concetti con programmi di marketing efficaci, ma prima di tutto dobbiamo saper offrire soluzioni innovative, sia in termini di tempo sia di costi.



Carlo Venturi

Indubbiamente la nostra organizzazione cambierà nei prossimi anni, **ma sarà una naturale evoluzione basata su sani principi aziendali.** E' proprio per tale motivo che Finmeccanica e BAE SYSTEMS hanno stabilito che le società create dall'iniziativa Eurosystems avranno ognuna un controllo di maggioranza da parte di uno o l'altro degli azionisti. In tal modo le decisioni saranno veloci e basate esclusivamente sui requisiti del mercato e sulle necessità del cliente. Ricordatevi sempre che, a prescindere dal nome della società o da chi sono i manager o da chi la possiede, abbiamo molti progetti importanti da completare per i nostri clienti. Bisogna andare avanti con il lavoro di progettazione e di engineering, continuare il processo di lavorazione e testing e offrire ancora molti anni di supporto ai vari clienti. Malgrado i cambiamenti che si avranno nella struttura, nell'immagine o nel nome, queste attività basilari terranno occupati la maggior parte di voi durante la giornata lavorativa presso i tanti stabilimenti nel Regno Unito e in Italia. Quindi ancora una volta vi ripeto di concentrarvi sui nostri clienti e sul lavoro che ci siamo impegnati a portare a termine per quest'anno e per gli anni a venire. I cambiamenti che investiranno tutti noi sono certamente interessanti e stimolanti, ci renderanno più forti nel futuro ma non dovranno mai rappresentare una distrazione dal nostro impegno principale, quello di offrire eccellenza, qualità e garantire la soddisfazione del cliente. E' proprio questo il vostro contributo al successo e allo sviluppo di AMS come parte del progetto Eurosystems.

Aims

Introduction from Carlo Venturi

You will all be aware of the Eurosystems agreement between BAE SYSTEMS and Finmeccanica and the proposed merger of BAE SYSTEMS's C4I Group with the current activities of AMS. At the same time, the shareholding of the new joint venture will change to 60% BAE SYSTEMS and 40% Finmeccanica.

You will probably be wondering, "What does this mean for those of us who are now working in AMS?"

In the short term, nothing will change. The shareholders will agree valuations and terms and conditions but we will concentrate on running our present business so that we can deliver our commitments for 2003 in terms of order book, profit and cash. Later, our national governments and the EU will have to give their authorities for the transactions to proceed and that can take several months. What is clear, is that the national governments in both Italy and the UK both want to see a healthy company, able to compete effectively in international markets. The shareholders will set out a programme to achieve completion and, when asked to do so, we shall do all we can to assist.

In the longer term we will have to address issues of governance, synergies, branding and customer relationships. **Our company has the advantage of having gone through the joint venture process not once, but twice;** first with the formation of AMS in 1998 and later with the addition of CaRS in 2002. We have experience of working with our two shareholders and we have a roadmap, called **The AMS Way**, to help us to create the synergies we need, and work together in a common way with a common focus on winning business and delivering projects.

In 1998 we created a new name and image for AMS. We will be able to draw on that experience if we change our name and image in the future. What will not change are our brand values, which we inherited from companies such as Selenia, Alenia, Marconi, Ferranti and, more recently, Plessey, SEMA, ASI and Gematronik. Our customers know that our skills lie at the forefront of electronics, software development and engineering and in our abilities to deliver new and enhanced capabilities and concepts from the integration of legacy systems with new ideas and future developments. We shall continue to re-enforce these concepts with effective marketing programmes but above all by delivering innovative solutions, to time and cost.

Undoubtedly, our organisation may change in the years ahead, but it will be a **natural evolution based on firm business principles**. It is for this reason that Finmeccanica and BAE SYSTEMS have agreed that the companies created as a result of the Eurosystems initiative will each have majority control by one or other of the shareholders. That way decisions will be quick and based solely on market requirements and customer needs. And remember, irrespective of what the company is called or what the ownership is or who the managers are, we have many important projects to be completed for our customers. There is planning and engineering work to be done, manufacturing and testing to be carried out and many years of support to be delivered. These basic activities of our company engage most of you in your daily work at our many sites in the UK and Italy and will carry on regardless of changes to structure or image or name. And so, I say again, concentrate on our customers and the work we have committed to do this year and in the years ahead. The changes that are happening about us are interesting and challenging and will make us stronger in the future but do not let them be a distraction to our fundamental commitment to excellence and quality and customer satisfaction. That is your unique contribution to the success and development of AMS as part of the Eurosystems project.

Aims



Carlo Venturi

"AMS Premia l'Innovazione" 2003

Con ben 172 nomination in tutta l'Azienda, quest'anno "AMS Premia l'Innovazione" è stato un grande successo.

Tra giugno e gli inizi di luglio, i Comitati di Valutazione delle varie Divisioni si sono incontrati per selezionare i Vincitori dell'MD Award e nominare i candidati per i CEO Award.

L'MD Award è stato assegnato a un totale di 43 innovazioni, delle quali 15 sono state nominate per un CEO Award (i candidati possono vincere o il CEO Award o l'MD Award, ma non entrambi). Di seguito potete vedere tutti i vincitori dell'MD Award, con i candidati al CEO Award evidenziati con un asterisco.

Lo scorso 4 settembre il CEO Assessment Committee (Comitato di Valutazione CEO) si è incontrato per assistere alle presentazioni dei 15 candidati al CEO Award. La qualità delle innovazioni è risultata essere molto alta e per il comitato non è stato affatto semplice selezionare i vincitori finali. I vincitori del CEO Award saranno annunciati durante il Leadership forum, Heythrop Park il 21 ottobre 2003,

alla presenza di tutti i candidati al premio e al senior management di AMS.

"AMS Premia l'Innovazione", ormai giunto al secondo anno, premia quelle innovazioni che con i loro effetti positivi rappresentano un'arma in più per AMS per il raggiungimento degli obiettivi prefissati. Lo scopo è incoraggiare nuove idee per migliorare il modo di lavorare, pubblicizzando e premiando le innovazioni in tutta AMS. "AMS Premia l'Innovazione" viene consegnato ai dipendenti in grado di presentare innovazioni non solamente nel campo tecnologico, ma in tutti i settori aziendali.

Per avere maggiori informazioni e la lista dei vincitori dell'MD Award di quest'anno, visitate il sito internet sul Riconoscimento dell'Innovazione: <http://192.168.39.10/amsjv/innovation/>

Le candidature per la prossima edizione e a quelle successive possono ora essere segnalate durante il corso dell'anno utilizzando il modello on-line. Ogni anno il termine ultimo per le iscrizioni è il 31 maggio.

Aims

Recognising Innovation MD Awards 2003

This year's Recognising Innovation Awards saw a record 172 nominations submitted from across AMS.

The Divisional Assessment Committees met during June and early July to select the MD Awards Winners and nominate submissions for the CEO Awards.

A total of 43 innovations have been selected to receive an MD Award, and of these, 15 innovations have been nominated for a CEO Award (nominees will win either a CEO Award or an MD award – not both). The table below shows all the MD Award Winners, the CEO Award Nominees are highlighted with an asterisk.

The CEO Assessment Committee met on the 4th September 2003 to hear presentations from the 15 CEO Award Nominees. The quality of the innovations was high and the committee had a difficult time selecting the final CEO Award winners. The CEO Award Winners were announced at the CEO Award Ceremony at Heythrop Park on 21 October 2003 –

attended by the CEO Award nominees and AMS top management.

The Recognising Innovation Awards, now in their second year, reward people for innovations that demonstrate positive benefits, give AMS a competitive edge or help AMS achieve its objectives. The aim is to encourage new ideas and improve the way we work by publicising and rewarding innovations throughout AMS. The Recognising Innovation Awards reward employees for innovations in all areas of the business, not just in the technology environment.

For more information and a list of this year's MD Award winners, look at the Recognising Innovation Website on <http://192.168.39.10/amsjv/innovation/>

Nominations for the next and subsequent Recognising Innovation Awards can now be made throughout the year by using the online nomination form. The deadline for submissions will be 31 May each year.

Aims

Genova - Terzo Marketing Intelligence Forum

Il 23 e 24 settembre, presso lo stabilimento AMS di Genova, si è svolto il terzo Marketing Intelligence (MI) Forum. Il forum, cui hanno partecipato rappresentanti MI sia inglesi sia italiani di tutte le Divisioni, si è incentrato sullo sviluppo di **Country Plans** che possano servire da riferimento all'intera AMS e schede di monitoraggio dei concorrenti. Entrambe le attività hanno conosciuto significativi progressi in questi ultimi mesi e porteranno quanto prima ad uno sforzo coordinato a livello aziendale per sviluppare ulteriormente questi programmi, il cui punto di inizio sarà la diffusione di un **Country Plan sulla Grecia** e le schede di monitoraggio dei nostri principali concorrenti.

Il forum ha anche fornito l'occasione per la funzione centrale MI di offrire un feedback e dimostrare i progressi relativamente a tool e servizi per il personale MI di tutta l'azienda. Tra questi, il sito web MI, il tool di pubblicazione news e quello dell'installato AMS, oltre al nuovo servizio di notizie di settore, Dialog NewsRoom. Le attività presentate sono state accolte favorevolmente e da parte nostra provvederemo ad apportare tutte le



modifiche prima di lanciare i servizi su Intranet nelle prossime settimane. Per ogni altra informazione sulle suddette attività o sulle consuete attività MI, potete visitare il sito web MI al seguente indirizzo: <http://192.168.39.10/amsjv/pandc/MarketIntelligence.stm>.

In occasione di ogni MI Forum, facciamo in modo sia possibile visitare la sede AMS che ci ospita, in modo da accrescere nel personale MI la conoscenza degli stabilimenti e delle attività delle Divisioni. Questo Forum è stata l'occasione per visitare la sede di Genova. Il momento clou delle due giornate è stato la visita a bordo del Pattugliatore *Comandante Foscari* "classe Cigala Fulgosi" corredata dalla presentazione di Luca Izzotti. Il pattugliatore è equipaggiato con i seguenti sistemi AMS: CMS, controllo del tiro, sistema radar e contromisure. Un ringraziamento particolare da parte di tutti coloro che hanno partecipato al forum va a **Maria Scuderi, Claudio Sereno, Adriano Sanguinetti** e **Luca Izzotti** per l'accoglienza e l'ineccepibile organizzazione dell'evento.

Aims



Picture from the Forum

Genoa Hosts the 3rd Marketing Intelligence Forum

On 23-24 September, the third Marketing Intelligence (MI) Forum took place at the AMS site in Genoa. The event, attended by MI representatives from all of the AMS divisions in the UK and Italy, centred around the development of AMS-wide **Country Plans and Company / Competitor Tracking**. Both of these activities have seen significant progress over recent months, and we will shortly see a co-ordinated AMS-wide push to develop these programmes further, starting with the provision of an **AMS Country Plan for Greece**, and tracking of our primary competitors.

The event also enabled the Corporate MI team to provide feedback and demonstrate development and progress on a number of tools and services available to MI personnel across AMS. These included the central MI website, News Publication tool, Installed Base tool, and the new "Dialog" News feed service. Discussion and feedback on these activities from the attendees was very well received and we shall be making the final amendments to these systems before their launch

in the coming weeks. For further information on these and other MI activities, visit the MI website at the following address: <http://192.168.39.10/amsjv/pandc/MarketIntelligence.stm>

During every MI Forum we try to include a tour of the local site to enhance the knowledge of individual site / divisional activities within the MI community. This Forum was no exception with an extremely informative tour of the Genoa site. The highlight of the two days however was undoubtedly a highly stimulating presentation and tour onboard the Italian Navy Offshore Patrol Vessel (OPV) *Pattugliatore di Squadra "Comandante Foscari"*. This vessel is fitted with AMS' Combat Management, Fire Control, Radar and Countermeasures systems. A big thank you to **Claudio Sereno, Adriano Sanguinetti** and **Luca Izzotti** from all the Forum attendees for organising and hosting these activities.

Paul Mottershead
Marketing Services Director

Aims

Il team interfunzionale presenta i risultati dell'e-Sourcing

Nell'ultimo numero di AiMS abbiamo parlato del lavoro svolto dai vari team di approvvigionamento in tutte le divisioni AMS del Regno Unito, impegnate a introdurre gli innovativi strumenti e sistemi dell'e-Sourcing.

Attraverso una serie di aste on-line è già stato possibile risparmiare sugli investimenti e ora i team di approvvigionamento hanno lavorato in collaborazione con le strutture AMS UK su tutto il territorio nazionale, promuovendo un'altra asta on-line per la fornitura di mobili per l'ufficio.

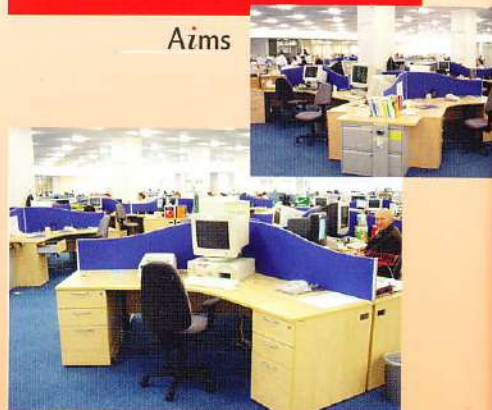
La recente asta on-line era per selezionare un unico fornitore di arredi per gli uffici di AMS UK. L'asta si è svolta su Internet e i fornitori hanno avuto la possibilità di modificare i prezzi proposti in diretta. L'intero processo ha comportato un risparmio per AMS del 15% (288 mila euro) sull'acquisto dei mobili per i nuovi uffici di Broad Oak.

Agli organizzatori dell'asta on-line vanno le nostre più vive congratulazioni, per la passione e l'entusiasmo con cui hanno saputo risparmiare sui costi e per aver lavorato in modo così ben coordinato collegando virtualmente tutti gli stabilimenti coinvolti.

Per avere maggiori informazioni sulle iniziative di e-Sourcing presenti e future, vi invitiamo a contattare i responsabili delle varie divisioni:

- Sistemi Radar**
richard.burn@amsjv.com
- Sistemi Integrati**
helen.wherret@amsjv.com
- Customer Support**
teresa.mcelligott@amsjv.com
- Operations North**
carol.simpson@amsjv.com
- Operations South**
nicola.hudson@amsjv.com
- Operations South**
nicola.watt@amsjv.com
- Servizi Condivisi**
richard.evans@amsjv.com
- Servizi Condivisi**
warren.frances@amsjv.com

Aims





Arredi acquistati usando l'e-procurement

Furniture bought using eprocurement

eSourcing initiative demonstrates spirit of co-operation

In the last issue of Aims, we reported on the AMS procurement teams working together across divisions in the UK to introduce innovative eSourcing tools and systems.

We have already saved money through a number of eAuctions and now a procurement team has worked together with the AMS UK facilities team to hold an eAuction for the supply of office furniture.

Recently, the cross-functional team held an eAuction to select a single office furniture supplier for AMS UK. The eAuction is held live over the Internet with suppliers having the option to amend their prices. This process has saved AMS 15%, or €208k, for the purchase of office furniture, including the newly refurbished offices at Broad Oak. The new area provides a comfortable and modern working environment for the ISD group that recently moved from Farlington to Broad Oak.

Contact the divisional leads to find out more information about current and planned eSourcing initiatives.

Radar Systems

richard.burn@amsjv.com

Integrated Systems

helen.wherret@amsjv.com

Customer Support

peter.beasley@amsjv.com

Operations North

carol.simpson@amsjv.com

Operations South

nicola.hudson@amsjv.com

Operations South

nicola.watt@amsjv.com

Shared Services

richard.evans@amsjv.com

Shared Services

warren.francis@amsjv.com

or Domenico Capozzi regarding the overall e-Procurement strategy and plan.

Aims

Considerazioni sugli AWE Road Show 2003



A seguito degli AWE Road Show di quest'anno, quasi 300 dipendenti ci hanno fornito le loro considerazioni sui diversi eventi e hanno espresso il loro interesse per almeno una delle 12 Good Practice presentate per l'occasione.

I Membri dell'Executive Board di AMS (EBM) hanno analizzato le vostre considerazioni e l'interesse mostrato per ogni Good Practice. Servendosi di tali informazioni, l'EBM ha selezionato sei Buone Pratiche da adottare in tutta AMS.

Lezioni Imparate

Database Metrico di Progetti d'Ingegneria
AS_SAM (Automatic Server and Software
Application Monitoring)
Customer Support Web Desk
Produttività PEC
Database di Marketing Strategico



Nei prossimi mesi il team AWE lavorerà con i migliori elementi delle divisioni e con la direzione per far sì che queste pratiche vengano adottate, quando possibile, in tutti gli stabilimenti e per tutte le funzioni.

Maggiori informazioni sulle Good Practice selezionate in queste pagine sono presenti sulla relativa Brochure, nel sito Intranet di AWE oppure contattando gli owner delle Good Practice.

Sally Brittain

Aims



Feedback from the AWE 2003 Road Shows



Following the AWE Road Shows earlier this year, almost 300 employees provided us with feedback and expressed their interest in one or more of the 12 Good Practices on display.

The AMS Executive Board Members (EBM) have reviewed your feedback and the interest expressed in each of the Good Practices. Using this information, the EBM are sponsoring six Good Practices for adoption across AMS.

Lessons Learnt

Engineering Project Metric Database
AS_SAM (Automatic Server and Software
Application Monitoring)
Customer Support Web Desk
PEC Productivity
Strategic Marketing Database

Over the coming months the AWE core team will be working with divisional champions and senior management to ensure these practices are adopted across sites and functions where they are applicable.

You can find more information on the selected Good Practices on these pages, in the Good Practice Brochure, on the AWE Intranet site or by contacting the Good Practice owners.

Sally Brittain

Aims



Il calendario AWE per il 2003/4

Desideriamo ringraziare i 700 dipendenti che quest'anno hanno partecipato a uno dei tanti Road Show AWE (Way to Excellence, Raggiungi l'Eccellenza) tenutisi a Roma, Fusaro, Hillend, Frimley, Cowes e Neuss. In particolar modo siamo grati a coloro che hanno completato il questionario di feedback e dimostrato interesse in una o più delle Good Practice esposte.

I road show hanno rappresentato un cambiamento radicale nella promozione delle Good Practice AWE. In passato erano stati organizzati due seminari di un giorno, uno nel Regno Unito e uno in Italia, dove gli autori hanno presentato le Good Practice ai senior manager. A seguito del feedback estremamente positivo ricevuto dai dipendenti, abbiamo deciso di continuare con il format del road show anche per i prossimi anni.

Ecco riportato il calendario degli eventi per il 2003/4: per allargare la copertura abbiamo selezionato le località che non sono state scelte lo scorso anno ed ogni anno cercheremo di alternare le diverse sedi.

30 novembre 2003

Termine ultimo per la presentazione delle Buone Pratiche (attraverso il sito web di AWE)

dic-gen 2003/4

I Comitati di Valutazione selezioneranno le Buone Pratiche da promuovere al Road Show

aprile - maggio 2004

AWE Road Show (Siti da definire)

Ogni divisione ha un Rappresentante AWE, per incoraggiare la condivisione delle GoodPractice e per assistere il processo di trasferimento delle stesse da una divisione all'altra. Per maggiori informazioni vi preghiamo di contattare il rappresentante di divisione o di visitare il sito web di AWE.

Divisione	Rappresentante
ATMAS	Paolo Iaboni
ATMAS (Gematronik)	Frank Gekat
ATMAS (ASI)	Ron Peck
Customer Support Italia	Lorenzo Di Guida
Customer Support UK	TBC
Sede centrale in Italia	Francesco Perillo
Sede centrale nel Regno Unito	Mark Hermitage
ISD	TBC
Sistemi Terrestri	Giuseppe Verdicchio
Sistemi Navali	Cristina Grandi
Operations Italia	Giovanni Cristiano
Operations UK	Nick Papanicolaou
Radar & Technology	Pierluigi Boccalini
Sistemi Radar	Martin Bartlett

L'AWE di AMS riguarda fundamentalmente la condivisione della conoscenza, uno scambio di buone idee e di Good Practice in tutta l'azienda per migliorare il modo in cui AMS lavora. Condividendo le idee e le esperienze fra tutti i vari settori di AMS, AWE incoraggia il Valore "Pensare AMS". Se desiderate presentare una Good Practice per l'evento AWE 2003/4, vi preghiamo di visitare il sito web di AWE e registrarla:

http://192.168.39.10/amsjv/Directorates/Business_Improvement_-_IT/Activities/AWE_2002/UK

Sally Brittain

Aims



The AWE Calendar for 2003/4

We would like to thank the 700 employees who attended one of the AMS Way to Excellence (AWE) Road Shows, held earlier this year at Rome, Fusaro, Hillend, Frimley, Cowes and Neuss.

The road shows were a radical shift from the way we promote AWE Good Practices. Previously, we held two one day management workshops, one in the UK and one in Italy, where Good Practice owners presented their practices to senior managers. Following the very positive feedback we received from employees, we have decided to continue with the road show format for future years.

The calendar of events in 2003/4 is summarised by the table below. We have picked sites that were not visited last year to expand the coverage of AWE. Every year we will try to alternate the sites we visit.

30 November 2003

Deadline for submission of Good Practices (via the AWE website)

Dec - Jan 2003/4

Assessment Committees select Good Practices for promotion at the road show

April - May 2004

AWE Road Show (Sites to be defined)

Each of the divisions has an AWE Champion to encourage the sharing of Good Practices and to

assist in the transfer process of practices from one division to another. You can contact your divisional champion or visit the AWE website for more information.

Division	Champion
ATMAS	Paolo Iaboni
ATMAS (Gematronik)	Frank Gekat
ATMAS (ASI)	Ron Peck
Customer Support Italy	Lorenzo Di Guida
Customer Support UK	TBC
Head Office Italy	Francesco Perillo
Head Office UK	Mark Hermitage
ISD	TBC
Land Systems	Giuseppe Verdicchio
Naval Systems	Cristina Grandi
Operations Italy	Giovanni Cristiano
Operations UK	Nick Papanicolaou
Radar & Technology	Pierluigi Boccalini
Radar Systems	Martin Bartlett

The AMS Way to Excellence is about the sharing of knowledge, exchanging good ideas and good practices across the company to improve the way we work. By sharing ideas and experiences across different divisional and functional areas, AWE



encourages the AMS Value, Think AMS First. If you would like to submit a practice for the 2003/4 AWE event, please visit the AWE website and register your practice:

http://192.168.39.10/amsjv/Directorates/Business_Improvement_-_IT/Activities/AWE_2002/UK

Sally Brittain

Aims

Good Practices

Database di Marketing Strategico per Applicazioni terrestri e navali

Sviluppato da Gary Mead e Cristina Grandi, il Database di Marketing Strategico riguarda applicazioni di terra e navali in tutto il mercato mondiale di sistemi radar. Il database abbina le informazioni provenienti da una varietà di fonti come Janes, AMS, il Modulo di Richiesta di Difesa Globale di BAE SYSTEMS e bollettini di difesa. Il database è versatile, adattabile e facilmente accessibile in tutta la rete. Tale versatilità e facilità d'accesso rende l'informazione e le applicazioni utilizzate per gestire i dati facilmente trasferibili ad altre divisioni, risultando estremamente utili ai settori Strategia, Business Development e Sales & Marketing.

Per maggiori informazioni contattare: Gary Mead o Monica Petruccelli.

Lessons Learned

"Lessons Learned" è un utile strumento online progettato da Jim Hollom e Steve Bulman per rispondere a un requisito ben definito all'interno di Customer Support e Sistemi Radar. Lo strumento può essere utilizzato come un unico deposito di AMS per archiviare le esperienze (tanto i successi quanto gli insuccessi) derivate da ogni progetto. Tali lezioni possono essere facilmente riaperte utilizzando una funzione specifica della tastiera.

Per maggiori informazioni contattare Jim Hollom o Steve Bulman

Automatic Server and Software Application Monitoring (AS_SAM)

Tale strumento permette il controllo e monitoraggio automatico dei processi dei server e del software. Se si verifica un errore durante il processo di un server o di un software, AS_SAM rileva automaticamente l'errore e invia un messaggio di allerta tramite email e SMS. A quel punto un tecnico potrà ricaricare il server o riavviare il processo del software inviando una risposta SMS sul telefono cellulare o tramite email. Tutti i guasti sono registrati in un database, che può essere anche utilizzato come meccanismo di report.

Per maggiori informazioni contattare Alberto Tinti

Customer Support Web Desk (CSWD)

Il Customer Support Web Desk è stato progettato da Customer Support Italy per migliorare l'interazione con i clienti. I clienti con accesso a Internet possono utilizzare il CSWD attraverso reti sicure per richiedere documenti, manutenzione, informazioni sui progressi del programma e questioni generali di assistenza. Le domande con le relative risposte sono salvate in un database che può essere consultato per scopi di report. L'interfaccia e i menu iniziali sono facilmente personalizzabili, rendendo lo strumento esportabile ad altre divisioni.

Per maggiori informazioni contattare Carlo Pipino o Antonio Fioravanti.

Lista di controllo della producibilità PEC

La lista di controllo della producibilità PEC è stata progettata da Operations UK per sostituire le liste cartacee. La lista di controllo della producibilità PEC è una lista e strumento decisionale sul web per la creazione di hardware elettronico. Lo strumento è molto utile per la progettazione di schede a circuiti stampati e assemblaggi, attraverso l'identificazione delle determinanti principali di costo e la promozione di una migliore comprensione degli obblighi del design e questioni di lavorazione. Lo strumento è facile da usare, costantemente aggiornato e disponibile in tutti gli stabilimenti AMS.

Per maggiori informazioni contattare Alan Colquhoun.

Database Metrico di Progetti d'Ingegneria

Il Database Metrico di Progetti d'Ingegneria è stato sviluppato dalla Divisione Sistemi Terrestri per raccogliere tutti i valori metrici importanti per i progetti di questa divisione per creare report in base alla Metodologia del Valore Lavoro effettivamente prodotto. È stato anche sviluppato per appoggiare i requisiti contrattuali del programma MEADS (Medium Extended Air Defence System, sistema di difesa aerea media estesa). Il database è formato da un set di strumenti e procedure per attuare un Sistema di Valore Lavoro prodotto e Gestione. Il database aiuta a condividere i dati tra i diversi sistemi e software, producendo report e agendo da interfaccia web per l'utente.

Per maggiori informazioni, contattare Stefano Sinibaldi o Cristiana Cuzzani



Aims

Strategic Marketing Database for Land and Naval Application

Jointly developed by Gary Mead and Monica Petruccelli, the Strategic Marketing Database covers land and naval applications in the world-wide radar systems market. The database combines information from a variety of sources, including Janes, AMS, the BAE SYSTEMS Global Defence Demand Module and defence journals. The database is versatile, adaptable and easily accessible across the VPN. This versatility and ease of access makes the information and the applications that are used to manage the data, easily transferable to other divisions and of particular use to Strategy, Business Development and Sales & Marketing.

For further information contact Gary Mead or Monica Petruccelli.

Lessons Learnt

Lessons Learnt is a user-friendly online tool developed by Jim Hollom and Steve Bulman to serve a defined requirement within Customer Support and Radar Systems. The tool can be used as a single AMS repository for storing experiences (success and failures) from each project. These lessons can be easily retrieved through the use of a keyword selection facility.

For further information contact Jim Hollom or Steve Bulman

Automatic Server and Software Application Monitoring (AS_SAM)

This facility enables automatic control and monitoring of servers and software processes. If a server or software process fails, AS_SAM automatically detects the fault and issues an alert by email and SMS messaging. A technician may then reboot the server or restart the software process by sending an SMS reply on a cellular phone or by email. All failures are recorded in a database, which can also be used as a reporting mechanism.

For further information contact Alberto Tinti

Customer Support Web Desk (CSWD)

The Customer Support Web Desk was designed by Customer Support Italy to improve the interaction with customers. Customers with access to the Internet can use the CSWD via secure networks to enquire about documents, maintenance, programme progress and general support issues. Requests and their responses are logged in a database, which can be used for reporting purposes. The interface and front menus are easily customisable, making the tool easily portable to other divisions.

For further information contact Carlo Pipino or Antonio Fioravanti

PEC Producibility Checklist

The PEC Producibility Checklist was designed by Operations UK to replace paper based checklists. The PEC Producibility Checklist is a web based checklist and decision making tool for electronics hardware realisation. The tool greatly assists in the task of designing printed circuit boards and assemblies by identifying key cost drivers and promoting a better understanding of the design constraints and manufacturing issues. The tool is easy to use, continually updated and available to all AMS sites.

For further information contact Alan Colquhoun

Engineering Project Metric Database

The Engineering Project Metric Database was developed by Land Systems to collect all metrics relevant to the Land Systems projects to produce reports based on Earned Value Methodology. It was also developed to support contractual requirements on the Medium Extended Air Defence System (MEADS) programme. The database is composed of a tool set and procedures for implementing an Earned Value & Management System. The Database helps sharing of data between systems and software, producing reports and acting as a web interface to the user.

For further information contact Stefano Sinibaldi or Cristiana Cuzzani

Aims

AMS vende un altro radar Commander



Alo staff AMS sono serviti otto mesi di negoziati e sforzi commerciali per arrivare finalmente alla firma per la vendita di un altro radar Commander. Il nome del progetto è "Gryphon".

Quest'ordine è l'ultimo di una serie di acquisti da parte di un cliente NATO che per ragioni contrattuali non può essere specificato. Il contratto, del valore di 15 milioni di euro, rende questo paese, dopo la Royal Air Force britannica, il cliente più importante per i radar Commander.

Il Commander è un radar di difesa aerea all'avanguardia e altamente mobile, con una portata di 500km. È in grado di rilevare anche i target più piccoli, in ambienti estremamente disturbati e con ottima resistenza alle interferenze elettroniche. La configurazione mobile rende il trasporto via terra, mare o aria semplice e rapido. È progettato per operare nelle condizioni più avverse ed è stato testato in zone molto diverse tra loro, dalle distese ghiacciate

dell'Artico ai deserti del Medio Oriente.

Per questo cliente il sistema radar Commander rappresenta la principale difesa di prima linea e la combinazione tra le performance, prossime alla Classe I NATO, l'alta mobilità e affidabilità, permetteranno una difesa efficace 24 ore su 24. Tutti i movimenti aerei sono riportati attraverso i data link standard della NATO all'interno del sistema di difesa dell'Organizzazione stessa.

I nostri clienti più rappresentativi hanno espresso la loro soddisfazione per lo standard del servizio offerto da AMS negli anni e per l'alta qualità dei sistemi forniti dalla nostra azienda. Nella squadra per i negoziati del progetto "Gryphon" hanno partecipato Simon Jackson (Commerciale), John Atkins (Direttore Offerte/Progetti), Bill Douglas (Responsabile per il Design dei Sistemi) e Nick Jones (Responsabile Vendite e Marketing), con la collaborazione di molti dipendenti AMS delle sedi di Chelmsford e Cowes.



AMS sells another Commander radar

Eight months of commercial and negotiating effort by AMS employees have finally culminated in the signature of another Commander radar. The project is to be known as "Gryphon".

The order was the latest in a series of purchases from a NATO customer who cannot be specified for contractual reasons. The contract is worth €15m and makes this country the largest customer for Commander radars after the UK Royal Air Force.

Commander is a state of art, highly mobile, air defence radar with a range of 500km. It is capable of detecting the smallest targets in heavily cluttered environments and is capable of resisting electronic jamming. The mobile configuration allows easy and rapid transport by land, sea or air. It is designed to operate in the harshest of conditions and has been operationally proven in areas as diverse as the icy wastes of the Arctic and the deserts of the Middle East.

The Commander radar system provides the main frontline defence for this customer and the combination of near-NATO Class I performance with high mobility and reliability provides the customer with an effective 24-hour defence capability. All aircraft movements are reported via NATO standard data links into the NATO defence system.

Senior customer representatives have expressed their "delight and satisfaction" with the standard of service provided over the years by AMS and the high quality of the systems we have supplied. The core Gryphon negotiating team comprised Simon Jackson (Commercial), John Atkins (Bid/Project Manager), Bill Douglas (System Design Authority) and Nick Jones (Sales and Marketing Manager), with support from many employees working across Chelmsford and Cowes.

DST supporta l'omologazione tecnica del Sistema Automatizzato Artiglieria Contraerei.

Nel mese di giugno 2003, DST è stata impegnata nelle attività di omologazione tecnica del Sistema SACA (Sistema Automatizzato Artiglieria Contraerei) che si sono concluse a fine mese.

Il programma prevedeva una lunga serie di interventi da svolgere in stretta collaborazione con il Comando del Centro Addestramento e Sperimentazione Artiglieria Contraerei di Sabaudia, località del Lazio in provincia di Latina.

DST si è fatta carico di varie attività, tra le quali l'elaborazione dell'analisi dei requisiti e la produzione della documentazione relativa ai test e alla loro esecuzione.

Il cliente è stato assistito anche nello svolgimento di alcune tra le fasi più impegnative e complesse dei lavori, per le quali DST ha messo a disposizione esperienze e competenze specifiche, delle quali il Centro non disponeva, per il reverse engineering (documentazione STD 498) e per le attività di supporto al Gruppo di Qualità della Direzione Generale di TELEDIFE (Ministero della Difesa Italiano).

Il personale AMS, sia della Divisione Sistemi Terrestri che della sede di Giuliano, si è perfettamente integrato con il personale militare impegnato nel programma, costituendo un gruppo di lavoro che ha operato con efficienza e professionalità, fornendo know-how e assistenza tecnica per l'esecuzione e verifica dei test funzionali operativi, tutti superati con successo.

Al termine delle attività il Comandante del Centro, Brig. Gen. Aldo Piccotti, ha espresso ai responsabili del programma per DST e per la sede di Giuliano, Ingegneri Roberto Lazzari e Vincenzo Marano, il più vivo apprezzamento per l'impegno profuso dal personale AMS e per la professionalità ed esperienza dimostrate.

Questa è stata per AMS un'ottima occasione per rafforzare l'immagine positiva di cui gode presso il cliente, per dare prova delle proprie capacità e per creare i presupposti di ulteriori collaborazioni, nella prospettiva di massimizzare la soddisfazione dei propri clienti e promuoverne la fidelizzazione.

Aims

AMS supports Italian triple-A system

AMS has worked closely with the Italian customer to support the technical integration of the Italian automated Anti-Aircraft Artillery system, known as the SACA system. The programme called for AMS personnel to work in collaboration with the Anti-Aircraft Experimentation and Training Centre Headquarters located in Latium in the province of Latina.

Employees from Land Systems Division managed various activities throughout the programme, including drawing up the analysis of requirements and producing documentation relating to tests and their completion. AMS representatives assisted in carrying out some of the demanding and complex elements of the work, which required the experience and unique skills of AMS employees in the field of reverse engineering. Personnel from Land Systems and Giuliano worked well together and in harmony with the military personnel involved in the programme. Together, they formed a joint project team that operated efficiently and professionally, providing know-how and technical support for the execution and testing of operational functional tests.

The centre's commanding officer, Brigadier General Aldo Piccotti, expressed his appreciation of the commitment displayed by Land Systems and Operations (Italy) employees, and in particular, Roberto Lazzari and Vincenzo Marano.

Aims

AMS in breve

In Brief

Controllare i cieli della Colombia: AMS - ASI si è aggiudicata un contratto per la fornitura di apparecchiature per il controllo del traffico aereo in Colombia che saranno installate a Cucuta e Rio Hacha. Quest'ultimo contratto sigilla ancora una volta la lunga e proficua collaborazione tra AMS e la Colombia. Infatti dal 1993, AMS-ASI ha fornito ben 40 sistemi di supporto alla navigazione, operativi in 22 località distribuite in tutto il paese.

Controlling the skies of Colombia: AMS - ASI has won a contract to supply air traffic control equipment to Colombia, to be installed at Cucuta and Rio Hacha. This is the latest contract in a long-standing relationship between AMS and Colombia; since 1993, AMS - ASI has supplied 40 navaid systems, operational in 22 locations throughout the country.



Ulteriori contratti in Cina: ATMAS si è aggiudicata un contratto del valore di 2,5 milioni di euro per la fornitura di radar di sorveglianza secondaria all'Ente dell'Aviazione Civile in Cina, rafforzando una collaborazione che dura da 20 anni e portando il numero totale di sistemi forniti da AMS a quota 53.

Further contracts in China: ATMAS has also won a 2.5m Euros contract in China to supply two SIR-S secondary surveillance radars to the Civil Aviation Authority of China, extending a 20-year relationship and bringing the total number of AMS systems supplied to the country to 53.

Aims



Il radar secondario di sorveglianza AMS SIR

The AMS SIR Secondary Surveillance Radar

AMS batte la concorrenza nell'offerta al Giappone: AMS si è aggiudicata un contratto per la fornitura di tre sistemi di comando NAUTIS-3M da installare sui Dragamine giapponesi di Classe Sugashima. Il NAUTIS-3M è l'ultima e più potente versione del famoso sistema di combattimento, che utilizza un design all'avanguardia e la tecnologia COTS per controllare tutti i sistemi di combattimento e le attrezzature di piattaforma utilizzate dalle navi giapponesi nella missione di contromisure mine.

AMS sweeps the competition in Japanese bid: AMS has been awarded a contract to supply three NAUTIS-3M command systems to be installed on the Japanese Sugashima Class Minesweepers. NAUTIS-3M is the latest and most powerful version of the successful command system, using state-of-the-art design and COTS technology to control all the combat systems and platform equipment used by the Japanese vessels in their mine countermeasures mission.

Una precedente versione nel NAUTIS a bordo della Nave Reale Malese, KD Lekiu

A previous version of NAUTIS onboard the Royal Malaysian Naval vessel, KD Lekiu

AMS si unisce alla squadra CTAS per partecipare all'offerta del programma di sorveglianza NATO: AMS ha firmato un accordo per entrare nel Consorzio CTAS (Co-operative Transatlantic Alliance Ground Surveillance), che sta partecipando all'offerta per un contratto di sorveglianza NATO che potrebbe superare i 3 miliardi di euro. Il CTAS sta gestendo uno studio per la definizione del concetto, al fine di stabilire l'approccio che il consorzio raccomanderà per lo sviluppo e costruzione di un sistema di sorveglianza di terra per rispondere ai requisiti di capacità della NATO entro il 2010.

AMS joins CTAS team to bid for NATO surveillance programme: AMS has signed an agreement to enter the Co-operative Transatlantic Alliance Ground Surveillance (CTAS) consortium, currently bidding for a NATO surveillance contract that could exceed 3 billion Euros. CTAS is conducting a concept-definition study to define the approach the consortium will recommend for the development and construction of a ground surveillance system to meet NATO's capability requirements by 2010.



Un ruolo maggiore per gli Ambienti Sintetici

Uno degli obiettivi strategici di AMS è lo sviluppo e utilizzo degli ambienti sintetici. Le nostre competenze nel settore sono state ampiamente dimostrate presso il nostro stand al DSEi, dove si è utilizzato un ambiente sintetico per collegare e presentare l'efficacia operativa di 22 prodotti AMS.

La capacità degli SE (Synthetic Environments, ambienti sintetici) a Donibristle si sta espandendo all'interno di tutta AMS e BAE SYSTEMS. La squadra presso Donibristle sta utilizzando nuovi strumenti e l'applicazione della migliore pratica degli SE per contribuire ai vari progetti e strutture in tutta l'azienda. In particolare, le strutture BMEC a New Malden e Farnborough traggono dei vantaggi dai contributi offerti dal gruppo SE, che ha da poco lanciato un Deposito dell'Informazione, il SEIR, elaborato per condividere e riutilizzare gli elementi e i dati tra un progetto e l'altro. A seguito di un inizio positivo nel Regno Unito, il Gruppo di Tecnologia Avanzata SE (SE-ATG), formato da AMS, BAE SYSTEMS e MBDA, si sta ora espandendo per comprendere i rappresentanti di AMS Italia e BAE SYSTEMS Nord America.

La squadra ha già fornito la guida e il supporto sugli standard dell'ambiente sintetico a Sistemi Navali di Genova e sta progettando di estendere il lavoro svolto ad altre divisioni in Italia con un Seminario SE.

La recente riapertura dei seminari SE a Frimley offre maggiori opportunità agli ingegneri AMS per ricevere una formazione di base sull'applicazione SE. Agli ultimi seminari hanno partecipato dipendenti dall'Italia e da BAE SYSTEMS Nord America, per i quali al momento si sta considerando la possibilità di organizzare un seminario negli Stati Uniti.

Aims

Il Gruppo SE/The SE Group
Da sinistra a destra (dietro) Left to right
(back) Simon Lamb, Jonathon Drever, Dick
Wafinck, William Gordon, Graham Shanks,
Dave Scott. (davanti) (front) Tom Mackie,
Colin Pretford, Christine Allen, Ian Stage
(non presente) (not present) Robert Dewar

Extending the role of Synthetic Environments

The development and use of synthetic environments is one of AMS' strategic objectives. Our skill in this area was amply demonstrated on our stand at DSEi, where we used a synthetic environment to link together and demonstrate the operational effectiveness of 22 AMS products.

The Synthetic Environments (SE) capability at Donibristle is extending its reach across AMS and BAE SYSTEMS. The team at Donibristle is using new tools and application of SE best practice to contribute to projects and facilities throughout the company. In particular, the BMEC facilities at New Malden and Farnborough are benefiting from the contributions provided by the SE group, which has now launched an Information Repository (SEIR) to provide the basis for sharing and re-using assets and data between projects. Following a successful start in the UK, the SE Advanced Technology Group (SE-ATG), formed by AMS, BAE SYSTEMS and MBDA, is now expanding to include representatives from AMS Italy and BAE SYSTEMS North America.

The team has already provided guidance and support on synthetic environment standards to Naval Systems in Genoa and is planning to extend this work to other divisions in Italy through an SE Seminar.

The recent re-location of SE workshops to Frimley is opening up more opportunities for AMS engineers to receive basic SE application training. Recent workshops have featured attendees from Italy as well as BAE SYSTEMS North America and plans for the delivery of a workshop in the USA are currently being developed.

Aims

UK MoD Account Team

Gestire la percezione

Uno sguardo alla strategia utilizzata dal Gruppo Relazioni con il Ministero della Difesa britannico

Il Team Relazioni con il Ministero della Difesa è stato creato al fine di "assicurare un approccio equilibrato e mirato da parte di AMS agli affari con il Ministero della Difesa britannico e per promuovere gli interessi AMS nei programmi, progetti, iniziative di affari e politiche del governo britannico", queste le parole del Direttore Relazioni di AMS UK Andrew Lee.

AMS gestisce diversi progetti per il Ministero della Difesa Britannico e quindi molti dipendenti AMS si interfacciano con lo stesso cliente. In tal modo corriamo il rischio di presentare un'immagine di disunione e, anche se ogni progetto procede in modo positivo, questo potrebbe essere a scapito della percezione di AMS. Tuttavia, se il progetto non segue il giusto corso, la situazione può essere anche peggiore. Se fossimo dei clienti e avessimo una cattiva esperienza presso una filiale di una catena commerciale, sicuramente non andremmo nelle altre filiali dello stesso esercizio. Come rappresentanti di AMS abbiamo il dovere di considerare AMS un'unica azienda e mettere in pratica il Valore Pensare AMS: è proprio questa la strategia perseguita dal Gruppo Relazioni. Il team ha un responsabile AMS per ogni gruppo di Progetto Integrato del Ministero della Difesa (IPT, Integrated Project Team) che è responsabile di tutte le risposte di AMS all'IPT in tutti i settori dell'attività.

Una delle funzioni primarie di ogni membro della squadra è quella di dare input a un'agenda centrale di visite e comunicazioni tra loro e i clienti del Ministero della Difesa. Attraverso l'organizzazione e il coordinamento delle visite, il Gruppo Relazioni ha aiutato a delineare un'immagine unita di AMS, un aspetto che ha favorito il miglioramento delle relazioni per ogni contratto stipulato con il Ministero della Difesa.

Tale rappresentanza presso il Gruppo Relazioni non porta soltanto a un rafforzamento dell'immagine e a migliori relazioni lavorative con il cliente: attraverso regolari riunioni la squadra è in grado di condividere esperienze, identificare le buone idee e promuovere le pratiche migliori in tutta l'azienda. Il nostro CEO Carlo Venturi ha recentemente partecipato a una delle riunioni del Gruppo, ed ha espresso entusiasmo per il lavoro svolto, dichiarando di voler vedere delle iniziative simili in altri settori dell'azienda.

Con l'individuazione della richiesta del cliente vista nella sua totalità, piuttosto che attraverso l'attenzione specifica di ogni divisione, il team è anche in grado di offrire soluzioni di sistemi complete, senza lasciar sfuggire alcuna opportunità. L'approccio combinato per offrire soluzioni globali migliora la portata di AMS e promuove la nostra forza come azienda di sistemi.

Aims



Scopriamo i membri del gruppo relazioni con il Ministero della Difesa britannico

Il team Relazioni con il Ministero della Difesa britannico è stato costituito nel febbraio del 2001 e comprende Andrew Lee, Responsabile Relazioni, Sir Peter Norriss, Consigliere alla Difesa, Paula Stanbury, Relazioni Esterne e Shelley-Lynne Arnold, Segreteria. Il Gruppo Relazioni lavora con il "Core Team" del Ministero della Difesa, a cui fanno capo i rappresentanti di ogni divisione del Regno Unito, e si occupa di una vasta gamma di settori come vendite, strategie, progetti, ingegneria e tecnologia. Gli interessi NATO di AMS sono curati dalla presenza nel gruppo di Gustavo Scotti Di Uccio, Direttore Relazioni NATO per AMS. Per avere una lista completa dei componenti del team, potete visitare il sito web del Gruppo Relazioni con il Ministero della Difesa britannico sulla rete Intranet di AMS.

Who's Who in the UK MoD Account Group

The UK MoD Account Group was set up in February 2001 and comprises Andrew Lee, UK MoD Account Director, Sir Peter Norriss, UK Defence Advisor, Paula Stanbury, External Relations, and Shelley-Lynne Arnold, Secretary. The Account Group works with the UK MoD Core Team, comprising representatives from every UK division and covering a wide range of functions, including sales, strategy, projects, engineering and technical. The team also includes AMS' NATO interests through Gustavo Scotti Di Uccio, AMS NATO Account Director. For a full list of members, visit the UK MoD Account Group website on the AMS Intranet.

Aims

is responsible for AMS's response to the IPT in all areas of activity.

One of the primary functions of each team member is to provide an input into a central diary of visits and communications between themselves and their MoD customers. By planning and co-ordinating visits, the Account Group has helped to portray a united AMS image and this has helped to improve relations on every MoD contract.

The benefit to the divisions of representation at the Account Group is not just an enhanced image and better working relations with the customer. Through regular meetings, the team is able to share experiences, identify good ideas and promote best practices across the company. CEO Carlo Venturi recently attended one of the Account Group meetings, where he expressed enthusiasm for the work of the group and stated he would like to see similar initiatives in other areas of the company.

By capturing the whole customer requirement, rather than focusing on individual divisional prospects, the team is also able to offer complete systems solutions and ensure that opportunities are not missed. This combined approach to providing whole solutions improves AMS' leverage and promotes our strengths as a systems company.

Aims

"Who's who" dell'Organizzazione per la logistica della Difesa e dell'Agenzia per gli Acquisti della Difesa del relativo ministero - tutto il materiale è disponibile nel sito del MoD Account Group sull'Intranet AMS

Who's Who in the MoD Defence Logistics Organisation and Defence Procurement Agency - full-sized charts are available on the UK Account Group website on the AMS Intranet

Managing Perception

A look at the strategy behind the UK MoD Account Group

The UK MoD Account Team was created 'to ensure a balanced and targeted approach from AMS in its dealings with the UK MoD and to promote AMS interests in UK Government programmes, projects, business initiatives and policies,' in the words of the UK Account Director, Andrew Lee.

AMS manages multiple projects for the UK MoD, which can lead to several AMS personnel dealing with the same customer interface. In this situation, we run the risk of presenting an image of disunity and damaging the perception of AMS, even if each project is running well in its own right. This can be even worse if one project is not performing well. As customers, if we have a bad experience in one branch of a chain store, we are less likely to shop at other branches of the same retailer. As representatives of AMS, this is where we need to look at the whole company image and think AMS first, and this is the strategy behind the UK MoD Account Group. For example, the team has a declared AMS lead for every MoD Integrated Project Team (IPT) that we deal with. The AMS lead

IL Gruppo UK e le relazioni online

All'inizio di quest'anno è stato lanciato il sito web del Gruppo Relazioni UK dove sono pubblicate per tutti i dipendenti le informazioni sulle attività svolte; contemporaneamente il sito aiuta il team a lavorare in modo integrato, pur operando in siti diversi.

Il sito contiene i link a tutti i siti delle Forze Armate e a quelli pubblici del Ministero della Difesa britannico, compresi il Dipartimento della Defence Logistics Organisation e l'ADA (Aggruppamento dell'armamento, Defence Procurement Agency). Sono inoltre disponibili i dettagli completi per contattare diverse organizzazioni del

Ministero della Difesa, il Ministero per il Commercio e l'Industria e i Membri del Parlamento.

Infine AMS è l'unico fornitore ad avere delle pagine web sul sito Intranet del Gruppo Relazioni del Ministero della Difesa. Attraverso queste pagine, il personale del Ministero può trovare le informazioni riguardanti i nostri maggiori programmi, la nostra struttura organizzativa e i punti di contatto.

Aims



E-relationships and the UK Account Group

The UK Account Team website was launched earlier this year to provide information on the group's activities to all employees and to provide a mechanism for the team to work together although based at a number of different locations.

The website contains links to each of the Armed Forces sites and to the public sites of the MoD – including the Defence Logistics Organisation and Defence Procurement Agency. The site also contains comprehensive contact details for a number

of MoD organisations, the Department of Trade & Industry and Members of Parliament.

In addition, AMS is also the only supplier to maintain web pages on the MoD Supplier Relationship Group Intranet site. Through these pages, MoD personnel are able to find information on our major programmes; our organisation structure; and points of contact.

Aims



Frequentare i nostri clienti

Uno dei fattori chiave dell'Attenzione Verso il Cliente riguarda il tempo passato con i rappresentanti senior dei nostri clienti, per conoscerci gli uni con gli altri e far capire loro la nostra attività. Tale obiettivo è in parte raggiunto attraverso visite agli stabilimenti AMS. Nel 2003, il team Relazioni con il Ministero della Difesa ha organizzato delle visite per Nigel Guild (Controllore della Marina Militare britannica e Direttore Capo settore Fornitori per AMS), John Coles (Direttore Generale del WSA (Warship Support Agency), il Maresciallo dell'Aria Sir Malcolm Pledger (Capo della Defence Logistics Organisation) e Lord Bach (Ministro degli Approvvigionamenti per la Difesa).

Tutti questi ospiti illustri svolgono un ruolo chiave nelle nostre attività di approvvigionamento, influenzando le nostre attuali prospettive.



Il Contrammiraglio Nigel Guild visita AMS a Chelmsford

Rear Admiral Nigel Guild visits AMS in Chelmsford

Spending time with our customers

One of the factors behind Focus on Customer is about spending time with senior customer representatives, getting them to know and understand our business whilst we get to know them. This is achieved in part through visits to AMS sites. In 2003, the UK MoD Account Team has arranged visits for Nigel Guild, Controller of the UK Navy and Key Supplier Manager for AMS; John Coles, Chief Executive Warship Support Agency; Air Chief Marshall Sir Malcolm Pledger, Chief Defence Logistics Organisation; and Lord Bach, Defence Procurement Minister.

Each of these important guests plays a major role in our procurement activities and has an influence on our current prospects.

Aims

Il Dundridge College organizza il Training Capability Day

Il 16 settembre il Dundridge College, la struttura AMS per la formazione sita a Cwmbran in Galles, ha ospitato un Training Capability Day presso il Royal Air Force Club a Piccadilly, Londra. L'evento è stato organizzato per innalzare il profilo del college e dei suoi corsi tra i vari addetti consolari alla difesa di Londra.

Rod Log, il Rettore del College, ha accolto con immenso piacere l'ottima adesione: infatti ben 60 paesi hanno inviato dei rappresentanti per partecipare alla manifestazione. Tra gli Addetti alla Difesa presenti figurano i seguenti paesi: Sudafrica, Thailandia, Lettonia, Grecia, Italia, Spagna, Argentina, Nuova Zelanda, India, Cina e Ucraina.

La giornata ha rappresentato un'eccellente opportunità per dimostrare le capacità di AMS e le strutture presenti al Dundridge. Gli ospiti hanno assistito alle dimostrazioni dell'ambiente sintetico dell'ATC militare (MASE), del PRIMA (un sistema di combattimento elettronico) e un Simulatore Radar Lab Volt.

Il Dundridge College è parte integrante delle capacità AMS e offre formazione all'avanguardia impartita da istruttori esperti che provengono dal mondo militare. Negli ultimi cinque anni, il college ha visto frequentare i propri corsi da moltissimi studenti internazionali.

I visitatori al Dundridge College Expo hanno avuto l'opportunità di assistere alla prima ufficiale del nuovo video promozionale di Dundridge, filmato sul posto dai dipendenti AMS Phil Stanton e Leigh Barnes. Il 5 agosto Phil e Leigh hanno visitato Dundridge per girare il video e fare le foto per una nuova brochure. L'anfitrione Peter Bennett, Manager dei Servizi, e la mascotte del Dundridge, Parsley, hanno fatto di tutto per metterli a loro agio. A nostro avviso, Parsley è l'unico impiegato a quattro zampe di AMS che ha il proprio pass e accesso illimitato a tutte le aree, tranne che per il tetto. Può addirittura far funzionare l'ascensore!

Aims



DST completa i collaudi di accettazione del DP&D e del RAT 31DL per la Royal Malaysian Air Force.

Nel giugno 2003 DST ha completato i collaudi di accettazione in fabbrica (FAT) delle apparecchiature costituenti il Data Processing & Display System (DP&D) e del radar RAT-31 DL, forniti alla Royal Malaysian Air Force nell'ambito del Programma "SOC-1" (Sector Operational Centre).

Ai collaudi, condotti dal personale della Divisione Sistemi Terrestri, ha presenziato il Project Team della Royal Malaysian Air Force, che al termine degli stessi ha manifestato piena soddisfazione per le modalità di esecuzione dei lavori, attestandone il buon esito mediante l'emissione dei documenti di certificazione. Per quanto riguarda il radar, le attività di collaudo si sono svolte con il supporto dei colleghi di "R&T e Operazioni" della sede AMS di Fusaro.

Contemporaneamente, si sono tenuti due dei corsi d'istruzione previsti per il personale tecnico della Reale Aeronautica Militare Malese: quello riguardante l'Ingegneria Sistemistica e quello sulla Manutenzione del radar.

L'esecuzione dei collaudi, così come quella dei corsi, coincide con due importanti milestones contrattuali e fa seguito all'effettuazione di tre Project Reviews (System Requirement Review, System/Preliminary Design Review e Critical Design Review). Il loro superamento consente di iniziare la fase di installazione, integrazione e commissioning, che condurrà nel mese di Settembre 2004 alle prove per l'accettazione finale del sistema.

Il DP&D sarà installato all'interno del nuovo "Sector Operational Centre" di Butterworth e comprende, oltre alle Workstations per gli operatori e quelle per il monitoraggio, gestione multipla dei sensori, data input e simulazione, anche l'Input/Output Processor, il Central Application Processor, il Voice Communication Switching System ed una unità per il "recording &



Una calorosa stretta di mano accompagna la firma degli atti conclusivi dei lavori

A warm handshake accompanies the signing of the final works documents

playback". Il RAT 31 DL sarà invece installato nel sito di Western Hill nell'isola di Penang e sostituirà il radar attualmente impiegato. Ad esso sono stati apportati alcuni adattamenti elettro-meccanici, per renderlo idoneo ad operare in configurazione fissa in installazione su torre.

Nell'ambito del Programma "SOC 1", AMS è responsabile anche per l'integrazione del radar RAT-31 DL con altri centri di controllo della Difesa Aerea Malese e per l'integrazione del SOC con altri sensori. Tra questi, uno dei due radar RAT-31 SL forniti da AMS all'Amministrazione della Difesa Malese nel corso del precedente Programma denominato "PSR Project".

Si è trattato dunque di un importante progresso nell'importante programma di forniture che AMS sta portando avanti con il Governo Malese e che fa ben sperare in positivi sviluppi per il futuro. Gli ottimi rapporti instaurati con il cliente sono stati infatti rafforzati dal positivo andamento delle forniture in corso, che stanno rispettando con precisione tutti gli impegni e le scadenze contrattuali.

Aims

Malaysia accepts RAT 31 DL

Land Systems has completed the Factory Acceptance Tests on the Data Processing & Display System (DP&D) for the RAT 31 DL supplied to the Royal Malaysian Air Force for their Sector Operations Centre.

The Royal Malaysian Air Force (RMAF) Project Team attended the tests, which were conducted by Land Systems Division personnel and their colleagues from ReT&O and Operations (Italy) at Fusaro. At the conclusion of the tests the customer representatives expressed their satisfaction with the operating methods and the positive results.



Running simultaneously with the tests, two courses for RMAF technical personnel were held to develop Malaysian skills in systems science engineering and radar maintenance. The successful completion of these courses marks the completion of two important project milestones and clears the way for the three major reviews before installation, integration and commissioning, planned to commence in 2004.

The RAT 31 DL will be installed on the Western Hill site on the island of Penang and will replace the radar currently in use. Within the scope of the "SOC 1" Programme, AMS is responsible for integrating the RAT-31 DL radar with other Malaysian Air Defence control centres and for integrating the SOC with other sensors. Among these is one of the two RAT-31 SL radar supplied by AMS to the Malaysian Defence Administration during the course of the previous programme, called the "PSR Project".

Aims

Il team AMS e il team dell'Air Force Malese in posa di fronte al RAT 31 DL

The AMS and the Malaysian Air Force team posing opposite the RAT 31 DL

Dundridge College Holds Training Capability Day

On 16 September, Dundridge College, the AMS training facility at Cwmbran, Wales, hosted a Training Capability Day at the Royal Air Force Club in Piccadilly, London. The event was staged to raise the profile of the college and its courses amongst the many consular defence attaches stationed in London.

Rod Long, College Principal was pleased with the tremendous response to the day, with 60 countries sending representatives to attend the event. Among the Defence Attaches who attended were those representing; South Africa, Thailand, Latvia, Greece, Italy, Spain, Argentina, New Zealand, India, China and the Ukraine.

The Day provided an excellent opportunity to demonstrate AMS' capabilities and the facilities at Dundridge. Guests enjoyed demonstrations of the Military Air Traffic Control Synthetic Environment (MASE), PRIMA (an Electronic Warfare System) and also a Lab Volt Radar Trainer.

Dundridge College is an integral part of AMS' capability offering state-of-the-art training by experienced ex-military instructors. In the last five years, the college has seen 335 international students pass through its doors.

The Making of the Dundridge Promotional Video

Visitors at the Dundridge College Expo were able to witness the first official use of the new Dundridge promotional video, filmed on location by AMS employees Phil Stanton and Leigh Barnes. Phil and Leigh visited Dundridge on 5 August to shoot the video and take photographs for a new brochure. They were made to feel very welcome by their host, Site Services Manager Peter Bennett, and especially by the Dundridge mascot, Parsley. Parsley is, we believe, the only four-legged employee of AMS, with his own pass and access to all areas except the roof. He can even work the lift!

Aims



Parsley dà il benvenuto a Leigh a Dundridge

Parsley welcoming Leigh to Dundridge

AMS supporta la partecipazione delle Forze Armate Italiane all'esercitazione NATO JWID 2003.



Il Team AMS che ha partecipato all'esercitazione JWID

The AMS Team that participated in the JWID exercise

Abstract: La prima partecipazione delle FFAA italiane all'esercitazione NATO JWID 2003 ha visto il successo del sistema di Comando e Controllo Joint sviluppato da AMS SpA per il Comando Operativo di Vertice Interforze (COI).

Dal 2 al 27 Giugno 2003 AMS è stata impegnata nell'esercitazione NATO JWID 2003 (Joint Warrior Interoperability Demonstration) che ha coinvolto 13 Nazioni, sia appartenenti alla NATO che esterne all'Alleanza Atlantica, svoltasi nella base NATO SHAPE (Supreme Headquarter Allied

Power in Europe), a Mons, nei pressi di Bruxelles (Belgio).

Obiettivo principale dell'esercitazione è stato quello di verificare, in un ambiente operativo simulato, la capacità di interoperabilità fra i sistemi di Comando e Controllo in servizio in ambito NATO, utilizzando le più evolute tecnologie ed effettuando trials e tests.

La partecipazione delle Forze Armate Italiane, presenti per la prima volta ad una esercitazione JWID, è stata promossa dal Comando Operativo di Vertice Interforze (COI) e supportata dal GrASCC (Gruppo Automazione Sistemi di Comando e Controllo) di Pratica di Mare (Roma), in cooperazione con il C4-I Electronic Warfare di Anzio e con Maritele (Roma).

Sono stati schierati i tre sistemi di Comando e Controllo italiani: SIACCON (Sistema Integrato Comando e Controllo-Esercito), SiCCAM (Sistema Comando e Controllo Aeronautica Militare), MCCIS-I (Maritime Command & Control Information System-Italia) e due nodi facenti parte del sistema Joint C4I-Difesa, sviluppato da AMS per il COI nell'ambito del Consorzio C3I.

AMS ha effettuato dimostrazioni pratiche per le numerose alte personalità militari (NATO, EU e Paesi alleati) e dell'industria, che hanno visitato gli impianti ove era in corso l'esercitazione. Particolare apprezzamento è stato espresso dagli ospiti per le funzionalità del sistema joint C4I-Difesa e per la chiarezza e completezza dei contenuti presentati da AMS.

Il team di AMS, formato dagli ingegneri della DST-Divisione Sistemi Terrestri Roberto Lazzari, Piero Pallocca, Stefano Sinibaldi, Mario Barbato, Francesco Impieri, Alessandro Lo Castro e Andrea Nulli e dall'ing. Emanuela De Fazio della Divisione RT&O/PSW, ha fornito supporto tecnico ed operativo al personale delle Forze Armate, partecipando direttamente all'esecuzione dei test operativi e seguendo lo svolgimento dei trial di interoperabilità, che hanno ottenuto in totale una percentuale di successo del 94%.

Questo risultato riveste particolare importanza perché ha rafforzato, in ambito internazionale, l'immagine di AMS quale fornitore di sistemi di Comando e Controllo. AMS ha anche visto confermata la fiducia che il cliente nazionale ripone nell'azienda e nelle sue capacità, come affidabile partner per il supporto tecnico che è in grado di fornire ai propri clienti in condizioni operative.

Aims



AMS supports Joint Warrior Interoperability Demonstration JWID 2003

AMS recently took part in the NATO Joint Warrior Interoperability Demonstration (JWID 2003), supporting the Italian Armed Forces during their involvement in the exercise. The main objective was to assess interoperability between the Command and Control Systems in use within NATO in a simulated operating environment.

This was the first time for an Italian Armed Forces group to take part in a JWID exercise. Three Italian Command & Control systems were deployed during the demonstration: SIACCON (Integrated Army Command & Control), SiCCAM (Air Force Command & Control System) and MCCIS-I (Italian Maritime Command & Control Information System) along with the joint C4I defence system supplied by AMS.

AMS gave practical demonstrations to the numerous high profile figures from the participating military and industry. Many participants expressed particular interest in the joint C4I defence system and all expressed their appreciation of the clarity of the contents presented by AMS.

The AMS team was made up of engineers from Land Systems: Roberto Lazzari, Piero Pallocca, Stefano Sinibaldi, Mario Barbato, Francesco Impieri, Alessandro Lo Castro and Andrea Nulli and by Emanuela De Fazio from ReT&O. The team executed operational tests and provided technical and operational support to Italian services personnel.

This exercise was particularly important because it reinforced the image of AMS as a supplier of Command and Control systems within an international context. AMS also saw how national customers have faith in the company and in its capacities as a reliable partner for the technical support that it is able to provide under operational conditions.

Aims

AMS at DSEi 2003

Against the steely backdrop of London's Docklands, this year's Defence Systems Equipment International (DSEI) exhibition saw twenty thousand visitors from civil and military organisations around the world.

Anchored in the Thames alongside the exhibition centre were the frigates, destroyers and smaller craft from half a dozen nations. Inside, over 900 exhibitors from over 28 countries displayed their latest land, naval and air capabilities in a combined area of 20km².

For the first time at a major exhibition, AMS demonstrated in real time its ability to deliver information superiority through a network of linked capability demonstrators – part of a sophisticated synthetic environment designed and built by AMS. Our engineers manned 12 operator positions, representing current or planned AMS systems, in a scenario representing the need for combined forces operations in modern conflicts and peacekeeping roles. The demonstration clearly showed how a number of AMS systems can be linked together to provide a complete picture, no matter how complex the scenario. This linkage gives decision-makers the ability to act with precision and rapidity. Many of the delegations that visited our stand spent far longer than they planned, discussing details with engineers or salesmen and asking many enthusiastic questions. We were also pleased to hear that representatives from the UK and Italian Ministries of Defence were clearly impressed with our understanding of the needs of today's military and our knowledge in the field of network enabled capability.

DSEI was the largest show in Europe this year and possibly the most important to AMS, giving our salesmen an opportunity to meet many customers from around the world; accomplishing in a few days what would have taken months to achieve by



Carlo Venturi con il Capitano Mc Cartain a bordo della UK Royal Naval frigate, la HMS Grafton. A bordo della fregata si è tenuto un cocktail party organizzato da AMS con oltre 100 ospiti importanti.

Carlo Venturi with Captain McCartain onboard the UK RN frigate HMS Grafton. A cocktail party was held onboard the frigate with AMS inviting over 100 distinguished guests.



Fernando Culicigno welcomes Gen. Panuzi

travelling to each country. The official delegation visits to the AMS stand were superbly managed by David Wake, and included Australia, Brunei, Japan, Thailand and Italy to name a few. We received 44 delegations in all, many of whom seeming suitably impressed with our products.

Hope and Homes

On the first evening of the show, AMS hosted a charity presentation to Hope and Homes for Children, an international charity set up in 1994 to provide a family and a future for young victims of war and disasters. CEO Carlo Venturi and Deputy CEO Andrew Walsh attended the ceremony, where AMS presented a cheque for 8,800 Euros.

AMS raised the money through the auction of a script of Frederick Forsyth's new book, *The Veteran*, which was personally signed by the world famous author. Our donation contributed towards the Royal Air Force Regiment 60th Anniversary Appeal, which has so far raised almost 300,000 Euros for the Hope and Homes charity. The money will be used in Romania to set up small family homes, renovate two mother and baby units and construct an emergency reception centre for children.

To illustrate the close working relationship between AMS and the Royal Air Force, Squadron Leader Jason Sutton presented the cheque to Helen Harper on behalf of AMS.

Aims

Sullo sfondo degli alti grattacieli dei Docklands di Londra, la mostra DSEI (Defence Systems Equipment International) di quest'anno ha visto ventimila visitatori di organizzazioni civili e militari provenienti da tutto il mondo.

A rappresentanza di sei nazioni, ancorate sul Tamigi, lungo il centro fieristico, c'erano fregate, cacciatorpediniere e imbarcazioni più piccole. All'interno, circa 700 espositori da più di 20 paesi hanno presentato le loro ultime capacità terrestri, navali e aeree, in un'area a settori per un totale di 20 km quadrati.

Per la prima volta in occasione di una mostra importante, AMS ha dimostrato la propria superiorità nell'informazione, tramite una rete di dimostratori di capacità collegati tra loro, parte di un sofisticato ambiente sintetico progettato e costruito da AMS. I tecnici di AMS hanno diretto 12 postazioni operatore per rappresentare i sistemi AMS attuali e futuri, in uno scenario che testimonia il bisogno di operazioni di forze combinate nei conflitti moderni e durante le missioni di pace. La dimostrazione ha dimostrato in maniera chiara il modo in cui diversi sistemi AMS possono essere messi in rete per fornire un quadro completo, a prescindere dalla complessità dello scenario. Questo collegamento consente ai responsabili decisionali di agire con precisione e rapidità. Molte delle delegazioni che hanno visitato il nostro stand si sono fermate più di quanto prevedessero, discutendo con i tecnici o gli addetti alle vendite sui dettagli e ponendo molte domande, a testimonianza del grande interesse suscitato. Ci ha fatto inoltre molto piacere, sapere che i rappresentanti



Da sinistra a destra: Alan Hodgson, il Generale Ludovisi (Capo del quarto dipartimento dell'Aeronautica Italiana), il Generale Manetti (Vice Comandante NC3A/NATO) e l'Addetto dell'Aeronautica Italiana.

Left to right: Alan Hodgson, General Ludovisi (Head of the 4th Dept Italian Air Force), General Manetti (2-in-command NC3A/NATO) and the Italian Air Attache.



Da sinistra a destra: David Hodgetts, Andrew Walsh, Helen Harper, Carlo Venturi, il Capo Squadra Jason Sutton

Left to right: David Hodgetts, Andrew Walsh, Helen Harper, Carlo Venturi, Squadron Leader Jason Sutton

del Ministero della Difesa britannico sono rimasti positivamente colpiti sia dalla nostra capacità di comprendere le esigenze dell'Esercito odierno, sia della nostra conoscenza nel campo del Network Enabled Capability.

Il DSEI è stato quest'anno l'esposizione più grande a livello europeo e, presumibilmente, l'evento più importante per AMS, in quanto ha dato ai nostri addetti alle vendite l'opportunità di incontrare molti clienti provenienti da tutto il mondo. In pochi giorni è stato raggiunto quello che si sarebbe potuto raggiungere in mesi e mesi di viaggi per recarsi in ciascun paese. Le visite delle varie delegazioni ufficiali allo stand AMS sono state superbamente gestite da David Wake; tra i vari paesi, solo per citarne alcuni, l'Australia, il Brunei, il Giappone, la Thailandia e l'Italia. Abbiamo ricevuto in tutto più di 35 delegazioni, molte delle quali ci sembra siano rimaste favorevolmente colpite dai nostri prodotti.

Hope and Homes

Durante la prima serata dell'evento, AMS ha ospitato una manifestazione di beneficenza a favore di Hope and Homes for Children, un'organizzazione di beneficenza costituita nel 1994 per dare una famiglia e un futuro alle giovani vittime di guerra o disastri naturali. Il CEO Carlo Venturi e il Vice CEO Andrew Walsh hanno partecipato alla cerimonia, durante la quale AMS ha consegnato un assegno di 8.800 euro a Helen Harper, Direttrice della Raccolta Fondi.

AMS ha raccolto il denaro tramite l'asta di un manoscritto del nuovo libro di Frederick Forsyth, *The Veteran*, pubblicato dallo autore stesso (famoso in tutto il mondo). La nostra donazione rappresenta un contributo al Sessantesimo Anniversario dell'Appello del Reggimento della Royal Air Force, che fino ad oggi ha raccolto quasi 300.000 euro per Hope and Homes. Il denaro verrà utilizzato in Romania per creare delle case famiglia, ristrutturare due unità per madri e bambini e costruire un centro di prima accoglienza per bambini.

Per illustrare la stretta collaborazione lavorativa tra AMS e la Royal Air Force, il Capo Squadra Jason Sutton ha consegnato l'assegno a Helen Harper a nome di AMS.

Aims

IDET-AiMS

DST era presente con un'area dedicata al RAT 31 DL, vincitore delle più recenti gare NATO proprio in Repubblica Ceca, in Ungheria ed in Polonia, ed un'area dedicata alle capabilities di AMS nei Sistemi di Comando e Controllo C4I.

IDET è stata un'ottima occasione per un contatto diretto con i Clienti recentemente acquisiti, che hanno inviato alla manifestazione proprie qualificate rappresentanze, tutte in visita all'area AMS durante i tre giorni di apertura. In questa circostanza sono stati anche presi importanti accordi operativi relativi alle forniture in corso di avviamento.

L'Ing. Prisco, capo della Divisione Sistemi Terrestri e l'Ing. Uccella, responsabile DST per i Paesi NATO, hanno incontrato anche rappresentanti di Amministrazioni Militari di altri Paesi Europei sia facenti parte dell'Alleanza Atlantica, sia provenienti da altri Paesi Europei. Tra questi ultimi menzioniamo l'Austria, con la quale AMS ha in corso una fornitura di RAT 31 DL e che ha già ricevuto nel recentissimo passato altre forniture radar da DST.

IDET ha dunque contribuito a rinsaldare i già ottimi rapporti con la clientela AMS ed ha gettato sicuramente ottime basi di partenza per crearne di nuovi con potenziali Clienti DST, nell'ottica della concentrazione dell'attenzione aziendale sul Cliente e sulle sue esigenze.

Aims

AMS at IDET in the Czech Republic

Land Systems attended IDET with an area dedicated to the RAT 31 DL, the preferred European fixed air defence radar for NATO, and an area dedicated to AMS capabilities in C4I command and control systems.

IDET was the perfect opportunity to make direct contact with our new customers for the RAT 31 DL; Hungary, Poland and the Czech Republic. During the three-day show, delegations from each of these countries and many of our other customers visited the AMS stand. AMS representatives used the event to strike important operational agreements with our customers.

Vittorio Prisco, Head of Land Systems Division, and Gianni Uccella, met representatives from the military administrations of other European Countries including many of our NATO partner countries and some other nations currently outside the alliance. Among the latter countries is Austria, a current customer of the RAT 31 DL and previously a customer of other AMS systems.

IDET was useful to consolidate and continue developing the already strong relations that AMS shares with many of its clients and firm foundations were laid for future prospects.

Aims

Articolo AiMS-Le Bourget (Contributo DST per la parte riguardante la sala operativa)

La sala Comando e Controllo della Divisione Sistemi Terrestri è stata al centro della partecipazione di AMS alla mostra ed ha costituito uno dei più importanti elementi espositivi all'interno dello stand Finmeccanica.

La demo creata per l'occasione riguardava una tipica missione di Crisis management, orientata agli aspetti di Air Defence, che prevedeva la gestione di uno schieramento di detezione e difesa, a protezione di un'area ristretta del territorio nazionale, in occasione di un evento di rilevanza mondiale che potesse essere oggetto di minacce di varia natura, anche terroristica.

All'interno dello schieramento erano rappresentati tutti i prodotti radar di AMS, Long Range, Medium Range, HF, Costieri e VTS, integrati all'interno di un sistema di Comando e Controllo che comprendeva la gestione delle funzioni Early Warning (airborne), di sorveglianza del campo di battaglia (heliborne), di intercettazione (fighters) e di reazione (batterie missilistiche). Le funzioni erano completate da un segmento di C&C messo a disposizione da ISD, capace di integrare piccole unità, fino a livello di pattuglia, all'interno dello scenario generale.

La sala è stata molto apprezzata dai visitatori, perché il realismo delle funzioni mostrate, basate sui supporti hardware e software impiegati da AMS in situazioni reali e nei sistemi forniti ai clienti, era in netto contrasto con quanto di simile era presente alla manifestazione, basato essenzialmente su simulazioni o renderings pittorici poco rispondenti alle situazioni operative ben note al pubblico specializzato presente.

L'area AMS ha ricevuto la visita di numerose delegazioni, tra le quali quella del Ministro della Difesa italiano On. Martino (cui si riferiscono le foto), del Ministro delle Finanze francese Mer, dell'Amm. di Squadra Di Paola, di delegazioni parlamentari italiane, delle delegazioni Malese ed Equadoregna e del Direttore Nazionale Armamenti greco, oltre all'alta dirigenza ENAV e Finmeccanica.

Il presidio dell'area AMS era affidato a Gianni Uccella, Sandro Strappaveccia, Steve Barnes, Steve Bousfield, Paolo Casanova, Eileen Fehily, Renato Ferrante, Paul James, James Mc Laren.

Aims



Il Ministro Martino in visita alla Sala C&C AMS

Minister Martino visiting the AMS C&C room

AMS at Le Bourget

The 45th Paris Air Show, held at Le Bourget in France, was one of the largest and most important aerospace & defence exhibitions of the year. This year, AMS displayed its capabilities under the auspices of our Italian shareholder, Finmeccanica.

At the hub of the AMS demonstration was the Command & Control room. This area, which is also used to present to visitors at AMS Rome, was one of the most important display areas within the Finmeccanica stand. The scenario created for the event was a typical crisis management mission oriented towards Air Defence. It covered the management of a defence and detection deployment, protecting a restricted area of national territory during an event of global significance, such as a G8 summit.

A range of AMS sensors were represented within the scenario, Long and Medium Range Air

Defence, HF, Coastal and VTS. All were integrated in a command and control system that comprised early warning, battlefield surveillance and intercept functions. Visitors appreciated the realism of the scenario and AMS' grasp of the needs of the customers present at the show.

A number of official delegations and invited guests visited the stand, including the Italian Minister of Defence, the Hon. Martino; the French Finance Minister; Italian Admiral Giampaolo Di Paola; Italian parliamentary delegations; Malaysia; Ecuador; and Greece. The stand was also visited by the top management of ENAV, the Italian civil air traffic authority.

Responsibility of the AMS area was entrusted to Gianni Uccella, Sandro Strappaveccia, Steve Barnes, Steve Bousfield, Paolo Casanova, Eileen Fehily, Renato Ferrante, Paul James, James Mc Laren.

Aims

Visita del Ministro delle Infrastrutture e dei Trasporti presso lo stand AMS alla 67 Fiera Campionaria del Levante – Bari

AMS – Divisione Sistemi Navali in collaborazione con Capitaneria di Porto, ha partecipato con uno Stand presso la Sala A del Palazzo del Mezzogiorno durante la "67 Fiera Campionaria del Levante", tenutasi a Bari dal 13 al 21 Settembre 2003, insieme al Raggruppamento Temporaneo d'Imprese composto da AMS, EIS e SET

In tale occasione si è potuto vedere il Sistema VTS (Vessel Traffic Service) constatando da vicino il primo sito operativo installato a Bari presso la Capitaneria di Porto, parte integrante di una rete composta da 23 sistemi che verrà completata nei prossimi mesi fino alla copertura prevista nella prima fase contrattuale.

Questa manifestazione ha avuto notevole importanza in quanto è stata un'ottima occasione per promuovere l'immagine AMS e il VTS sia a livello nazionale che estero.

I Rappresentanti di AMS con a capo l'ing. Venturi seguito dall'ing. Rossi, congiuntamente con il CA, Ferdinando Lolli - Capo del Reparto Piani ed Operazioni del Comando Generale delle Capitanerie di Porto, l'Amm. Giuseppe Ciulli - Direttore Marittimo e Comandante del Porto di Bari, hanno incontrato e ospitato sia nello stand che nella Capitaneria di Porto di Bari, personalità di rilievo come il Ministro On.le Pietro Lunardi e il

Vice Ministro On.le Mario Tassone, Ministero delle Infrastrutture e dei Trasporti, i quali hanno potuto apprezzare le funzionalità del sistema VTS replicato in fiera, così come la sala operativa VTS installata presso la Capitaneria di Porto.

Tra le delegazioni ricevute, le personalità più importanti sono stati l'On.le Guido Viceconte – Sottosegretario del Ministero delle Infrastrutture e dei Trasporti, l'ing. Ercole Incalza - Consigliere del Ministero delle Infrastrutture e dei Trasporti, l'ing. Marco Barra Caracciolo – D.G. per i Sistemi Informativi e Statistica del Ministero delle Infrastrutture e dei Trasporti, On.le **Massimo Ostilio** -Vice Presidente della Comm. Difesa della Camera dei Deputati, On.le **Dell'Elce** - Sottosegretario del M.ro delle Attività Produttive, **Sen. Greco** - Presidente della Commissione Esteri del Senato, il Ministro Plen. **Ermanno Squadrilli** – Ministero Affari Esteri – Direzione Generale paesi dell'Europa, **Sen. Salvatore Lauro** – Capogruppo FI. Commissione Lavoro e Previdenza Sociale, così come rappresentanti esteri tra i quali il Ministro dei Trasporti e Telecomunicazioni della Repubblica dell'Albania, **Spartak Poçi**, l'addetto Militare della Tunisia in Italia, C.V. **Major H. Bzaina**, il Vice Direttore del Porto di Malta **Capt. David Bugeja**, e dei Responsabili dell'Autorità Marittima Slovena.

Maria Teresa Lam

Aims

AMS at Bari

AMS took part in the 67th Levante Trade Fair, Bari, from 13 to 21 September, in partnership with the Italian Harbour Master's Office, and together with a consortium of AMS, EIS and SET. The AMS stand was positioned in Hall A of the Palazzo Dei Mezzogiorno.

During the event, customers could visit the AMS Vessel Traffic Service (VTS) system at the Harbour Master's Office in Bari. This system will form an integral part of a network composed of 23 systems that are due to be completed in the coming months. The exhibition was a useful event to promote both AMS and the VTS system nationally and to international customers.

AMS representatives, headed by CEO Carlo Venturi and Carlo Rossi, together with Ferdinando Lolli and Admiral Giuseppe Ciulli, received a number of important visitors to the stand, including Minister Pietro Lunardi and Deputy Minister Mario Tassone, Ministry for Transport and Public Works. Ferdinando Lolli is the Head of Planning and Operations Division of the Central HQ of the Harbour Master's Office, and Adm Giuseppe Ciulli is the Naval Director and Harbour Master at Bari and they both assisted AMS in demonstrating the capabilities of the VTS system at the AMS stand and in the operating room in the Harbour Master's Office.

Also from the Ministry of Transport and Public Works were Guido Viceconte, Undersecretary to the Minister, Ercole Incalza, Ministerial Adviser, and Marco Barra Caracciolo, Head of Information Systems and Statistics. Among the many other important guests from Italy were, **Massimo Ostilio**, Vice Chairman of the Chamber of Deputies' Defence Committee, **Dell'Elce**, Undersecretary of the Minister for Production Activities, **Senator Greco**, Chairman of the Senate Foreign Relations Committee, **Ermanno Squadrilli**, Foreign Affairs Ministry – General Division of European Countries, **Senator Salvatore Lauro** – FI. Parent Company Work and Social Security Committee.

AMS representatives also welcomed international representatives including the Minister for Transport and Telecomunications of the Republic of Albania, **Spartak Poçi**, the Tunisian Military expert in Italy, **Major H. Bzaina**, the Vice Director of the Port of Malta, **Capt. David Bugeja**, and the managers of the Slovenian naval authorities.

Maria Teresa Lam

Aims



Vice Ministero Tassone

Vice Minister Tassone



Carlo Venturi con il Ministro Lunardi e l'Ammiraglio Lolli

Carlo Venturi with the Italian Minister Lunardi and Admiral Lolli



Il personale AMS sullo stand

AMS stand personnel

AMS partecipa alla conferenza americana sulla Meteorologia

Ad agosto AMS - Gematronik ha preso parte alla 31esima conferenza sulla radar meteorologia dell'American Meteorological Society a Seattle, nello stato di Washington.

AMS - Gematronik ha fornito il proprio contributo all'evento presentando due documenti tecnici riguardo gli ultimi risultati della ricerca e delle attività di sviluppo. Il responsabile del gruppo di elaborazione del software di AMS - Gematronik, Andre Weipert, ha presentato un documento sul Sistema a multi Sensori di Rilevamento e Monitoraggio delle Alluvioni in Polonia. La relazione ha descritto l'ammodernamento del sistema di gestione idrologico e meteorologico esistente in Polonia e l'estensione della rete del sistema radar meteorologico polacco, il POLRAD. L'incarico ha compreso la fornitura di ulteriori radar meteorologici Meteor Doppler di AMS - Gematronik e di un servizio Intranet all'avanguardia comprensivo di software per l'elaborazione dei dati radar.

Inoltre, il Dott. Ronald Hannessen ha presentato uno studio sul Rilevamento di Tempeste di Polvere con Radar Doppler in banda C, con il quale si è descritta l'introduzione di un algoritmo automatico per il rilevamento di tempeste di polvere. L'andamento dell'algoritmo per il rilevamento di tempeste di polvere è stato dimostrato in molti case study, come quello che ha riguardato il radar Doppler in banda C installato presso l'Aeroporto Internazionale del Kuwait al fine di rilevare tali tempeste.

Aims

AMS attends American Meteorological conference

In August, AMS - Gematronik attended the American Meteorological Society's 31st conference on radar meteorology in Seattle, Washington.

AMS - Gematronik provided an input to the convention with two technical papers discussing the latest results of their research and development activities. The head of AMS - Gematronik's processing software group, Andre Weipert, presented a paper on Multi-Sensor supported Flood Detection and Monitoring System for Poland. The paper described the modernisation of the existing hydrological and meteorological management system in Poland and the extension of the Polish weather radar system network; POLRAD. The task included the supply of additional AMS - Gematronik METEOR Doppler weather radars and a state-of-the-art Intranet service including radar data processing software.

Additionally, Dr. Ronald Hannessen presented a paper on Detection of Dust Storms with a C-band Doppler Radar - which described introducing an automated algorithm for dust storm detection. The performance of the dust storm detection algorithm was demonstrated in several case studies, such as the METEOR 500C C-Band Doppler radar installed at Kuwait International Airport for the purpose of detecting such storms.

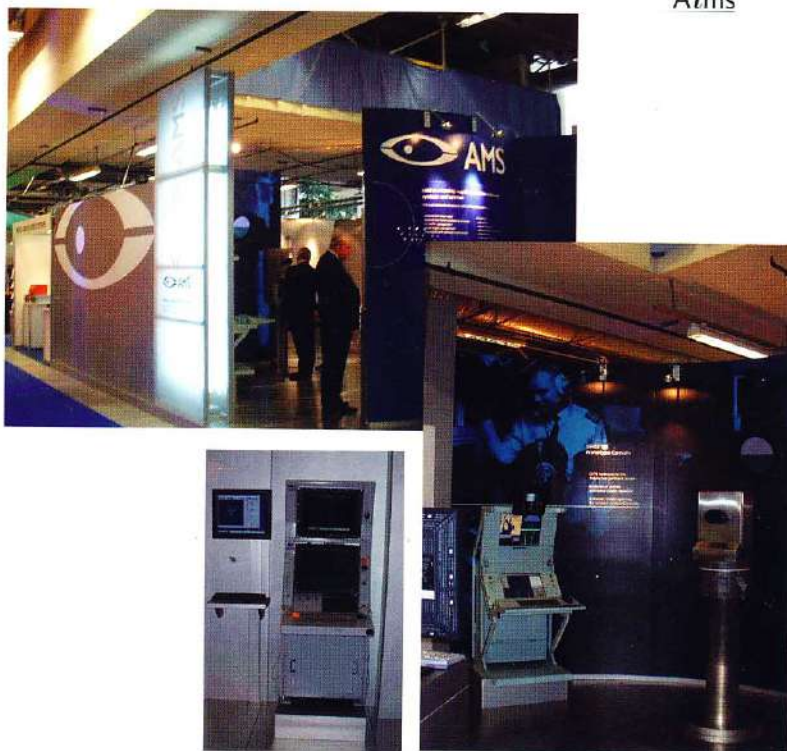
Aims

Divisione Sistemi Integrati partecipa alla UDT Europe (Underwater Defence Technology)

A Malmö, in Svezia, si è svolta la manifestazione UDT (Underwater Defence Technology, tecnologia di difesa sottomarina), la più importante esposizione del settore sottomarino dell'anno. AMS era presente con uno stand di 56 mq e la Divisione Sistemi Integrati ha avuto la possibilità di presentare per la prima volta la prossima generazione della console del Sistema di Comando Sottomarino (SMCS NG). Questo prototipo mostra come l'hardware COTS può essere utilizzato per i sistemi critici di missione a bordo dei sottomarini. Si è avuto anche modo di presentare il Submarine Command Team Trainer (simulatore della squadra di comando del sottomarino), elemento collegato al Periscope Trainer, al Nautis MCM e al NECTA.

Durante la Conferenza sono stati inoltre presentati due documenti completi e una serie di poster.

Aims



ISD at UDT Europe (Underwater Defence Technology)

UDT, the most important underwater exhibition of the year, took place in Malmö Sweden. AMS had a 56 sqm stand and ISD took the opportunity to demonstrate the next generation Submarine Command System (SMCS NG) console for the very first time. This prototype console shows how COTS hardware may be deployed for mission critical systems in submarines. Also on display were the Submarine Command Team Trainer linked to the Periscope Trainer, Nautis MCM and NECTA.

Two full papers and a poster session were also presented at the Conference.

Aims

Consegnati a Broad Oak i premi per il Tirocinio



La Divisione Operazioni ha recentemente celebrato il successo dei tirocinanti di Broad Oak che hanno completato il loro programma.

Uno dei tanti vantaggi del programma è che i candidati provengono dall'industria e dai servizi militari, in tal modo i nostri dipendenti possono imparare a stretto contatto con i futuri clienti. Il programma ha dato ai tirocinanti un maggiore entusiasmo per continuare i loro studi, e molti dei candidati più brillanti cercheranno di laurearsi con lode in ingegneria.

Alla cerimonia di premiazione hanno partecipato il Commodoro Philip Wilcocks, il Capitano Joe Kidd e i rappresentanti del training. Il Commodoro Wilcocks ha affermato che il periodo di tirocinio è stato considerato dai clienti di altissimo livello, anche se alla conclusione del corso di quest'anno i negozianti della zona hanno avuto problemi di rifornimento di gel per capelli!

Aims

Nella fila in alto, da sinistra a destra: Capitano Joe Kidd, Barry Anderton, Rob Wood, Commodoro Philip Wilcocks, Adriaan Watts, Keith Willis e Trevor Rictor.

Seconda fila, da sinistra a destra: Wesley Taylor, Gary Fairbank, Katherine Proud, John Palmer, Greg Dixon, Rob Hall, Gareth Gerrard e Nathan Logan.

Top Row Left to Right: Captain Joe Kidd, Barry Anderton, Rob Wood, Cdre Philip Wilcocks, Adriaan Watts, Keith Willis, Trevor Rictor.

Second Row: Left to Right: Wesley Taylor, Gary Fairbank, Katherine Proud, John Palmer, Greg Dixon, Rob Hall, Gareth Gerrard, Nathan Logan



Flagship Apprenticeship Awards in Broad Oak

Operations Division recently celebrated the success of their Broad Oak apprentices who completed the Flagship Apprenticeship programme.

One of the many benefits is that candidates for the programme come from industry and the military services, so our employees can learn alongside future customers. This programme has provided the apprentices with extra enthusiasm to continue with their engineering studies and many of the successful candidates have gone on to study for honours degrees in engineering.

An award ceremony was held, with Commodore Philip Wilcocks, Captain Joe Kidd and representatives from Flagship Training. Commodore Wilcocks commented that the training received was regarded as being of the highest calibre in the customer community, although the local retailers were experiencing an over capacity of hair gel stock following the completion of this years course cohort!

Aims



Willie Kernaghan & Adrian Watts

Hillend premiata per la Salute e la Sicurezza

Operations di Hillend celebra il successo del training su "Salute e Sicurezza" (Safety and Health) certificato da sette ispettori del Institution of Occupational Safety and Health (l'organo che si occupa di questo tema sui posti di lavoro).

L'addestramento su incendi, attenzioni per attività manuali, sostanze pericolose

Health and Safety Awards at Hillend

Operations Division has cause for celebration for training success at Hillend. Seven supervisors successfully completed the Institution of Occupational Safety and Health certificate in Health and Safety. Training previously carried out in Fire, Manual Handling, Hazardous Substances etc. was refreshed and tested by using the BBC interactive CD. Our supervisors were taken on a journey, guiding them through the practicalities of Health and Safety do's and don'ts plus rules and regulations. The group agreed that the learning was informative, interactive and fun!

Health and Safety is critically important particularly in manufacturing. The AMS Safety Advisor has accepted this training as a standard, which will now be used throughout AMS. Operations Division has pioneered the way for AMS, sponsored by Managing Director Adrian Watts in his capacity as Director responsible for Health and Safety for AMS.

Aims

ed altri temi, è stato ripassato e testato usando il manuale su CD della BBC, una simulazione che li ha guidati attraverso le pratiche inerenti la salute e la sicurezza. I partecipanti hanno convenuto che l'apprendimento è stato didattico, interattivo e divertente.

La salute e la sicurezza sono fattori critici importanti, soprattutto per le attività manifatturiere. Gli advisor per la sicurezza hanno accolto questo training come uno standard, che ora verrà esteso a tutta AMS. Operation Hillend è stata la pioniera di questa iniziativa, sponsorizzata dal Direttore della Divisione Adrian Watts nella sua funzione di Direttore Responsabile per la salute e sicurezza in AMS.

Aims



Andreas Zdebel – Tecnico settore Integrazione & Testing

Andreas Zdebel – Integration & Testing technician



Dieter Rühl – Ingegnere settore Ricevitori mentre esegue un controllo di qualità

Dieter Rühl – Receiver Product Engineer performing a quality check



Sistemi radar meteorologici METEOR sul tetto di Gematronik

METEOR weather radar systems on the roof of Gematronik

AMS – Gematronik: conosciamola meglio

Nelle passate edizioni, abbiamo pubblicato una serie di articoli su AMS – Gematronik, produttore di punta di sistemi radar meteorologici.

Gematronik venne fondata nel 1961 da Gerhard & Margarethe Marschalik, i quali diedero il nome all'azienda.

I radar meteorologici Doppler e in Doppia Polarizzazione, progettati e prodotti presso lo stabilimento di Neuss, sono utilizzati per servizi meteorologici nazionali dalle autorità preposte al controllo del traffico aereo, dagli istituti idrologici, agricoli e forestali e dagli enti di ricerca per una vasta gamma di applicazioni. I sistemi radar meteorologici Gematronik sono presenti in ogni continente, dal Congo alla Cina, dall'Argentina all'Austria.

Uno dei pilastri portanti della linea di prodotto Gematronik è sicuramente la generazione METEOR: tra gli ultimi successi possiamo ricordare i radar Doppler METEOR 500 e METEOR 1500. Il gruppo ha venduto 25 sistemi

METEOR 500 in dieci nazioni e 23 sistemi METEOR 1500 in altri sette. Gematronik offre inoltre due pacchetti software, il Rainbow 5.0 e il Ravis.

Rainbow 5.0

Il Rainbow 5.0 è il sistema di gestione a sensore più avanzato e completo disponibile oggi sul mercato: viene utilizzato per il controllo della rete multi radar, analisi e display dei dati.

Ravis

Il Ravis offre la visualizzazione locale e remota dei dati e del sistema in tempo reale, nonché la calibratura del sistema radar e le funzioni di manutenzione e diagnosi.

Oggi, lo staff AMS – Gematronik comprende 100 persone, la maggior parte ingegneri e tecnici specializzati, che svolgono la loro attività presso lo stabilimento principale a Neuss, vicino Dusseldorf, e gli stabilimenti dei clienti in tutto il mondo.

Aims

About AMS – Gematronik

In previous issues, we have published a number of articles on AMS – Gematronik, a leading manufacturer of weather radar systems.

Gematronik was founded in 1961 by Gerhard & Margarethe Marschalik, who gave their names to the company.

The Doppler and Dual Polarization weather radars designed and manufactured at the site in Neuss are used by national meteorological services, air traffic control authorities, hydrological, agricultural and forestry institutions and research agencies for a wide variety of applications. From the Congo to China and Argentina to Austria, there are weather radar systems on every continent with a Gematronik badge.

One of the mainstays of Gematronik's product line is the METEOR family of products, with the METEOR 500 and METEOR 1500 Doppler radar

being the latest in a long line of successes. The group has sold 25 METEOR 500 systems in ten countries and 23 METEOR 1500 systems in seven countries. Gematronik also offers two software packages, Rainbow 5.0 and Ravis.

Rainbow 5.0

Rainbow 5.0 is the most comprehensive state-of-the-art sensor management system for multi radar network management, dataanalysis and display available on the market today.

Ravis

Ravis offers local and remote realtime data and system visualisation as well as radar system calibration, maintenance and diagnosis functions.

Today, AMS - Gematronik employs 100 people, most of them engineers and skilled technicians working at the main site in Neuss, near Dusseldorf, and at customer sites around the world.

Aims



Meccanici al lavoro sulle componenti metalliche per il piedistallo dell'antenna. Da sinistra a destra: Ralf Heggen, Josef Hüsich, Peter Schweren, Günter Kordes

Mechanics working on metal components for the antenna pedestal. From left to right: Ralf Heggen, Josef Hüsich, Peter Schweren, Günter Kordes

Visita a Giugliano del responsabile centrale di "Logistic Service" di FINMECCANICA

Il giorno 03/07/03 abbiamo ricevuto la visita del Senior Vice President, responsabile della funzione centrale "Logistic Service" per il settore Difesa di FINMECCANICA, ing. Agostino MELANI.

Dopo una breve presentazione centrata sul plant di Giugliano e sulle trasformazioni avvenute e/o in atto, il C.te Melani ha effettuato una visita nelle principali aree dello stabilimento, sia dell'unità manifatturiera/Logistica Industriale sia di Ingegneria, chiedendo in ogni area informazioni

sulle lavorazioni/servizi forniti e sulle metriche associate.

La visita ha consentito di mostrare le potenzialità del sito nel campo della logistica del post vendita, sia sotto il profilo Industriale che sotto il profilo del supporto tecnico e di ingegneria.

E' seguita una colazione di lavoro, a cui hanno partecipato anche alcuni rappresentanti delle Forze Armate residenti.

Aims



Visit to Giugliano by FINMECCANICA's Central Logistic Service Manager

In July, Agostino Melani, Senior Vice President and Central Logistic Service Manager for the defence sector of Finmeccanica, visited AMS.

Following a short introduction to the Giugliano plant, Melani visited the main areas of the site, including the manufacturing and logistics and the engineering unit. He was positively enthusiastic, ask a number of questions at each of the areas and requesting further metrics on the services provided.

The visit also demonstrated the potential of the site in the field of post-sales logistics, both in terms of the industrial side and technical support and engineering.

A business lunch then followed, which some representatives of the resident Armed Forces also attended.

Aims



Visita ispettiva alla CSI del Ministero della Difesa - Direzione TELEDIFE di AMI (Aeronautica Militare Italiana)

Il giorno 26 giugno 2003 si è conclusa con successo la verifica del Ministero della Difesa - Direzione TELEDIFE di AMI- sul Sistema di Gestione per la Qualità della Divisione Customer Support Italia per la ricalifica di AMS con riferimento alle norme NATO AQAP 110 / 150.

La visita, effettuata a Giugliano il 17 e 18 giugno e presso il sito di Roma il 26 giugno dai signori CT Antonio Lanciano Antonio e CT Enzo Dell'Api, ha interessato i processi sia industriali che di progettazione della Divisione, compresi i nuovi servizi ai Clienti. Nel corso della verifica non sono state rilevate non conformità; il Cliente ha anzi espresso apprezzamenti per la gestione del ciclo di miglioramento divisionale e per l'organizzazione dei reparti industriali.

Aims

Italian Ministry visits Customer Support

The Italian Ministry of Defence (TELEDIFE) has concluded its inspection visit of Customer Support Italy. The visit ended successfully, with AMS achieving re-certification to NATO AQAP 110/150 quality standards.

The Italian Ministry inspection team visited AMS sites at Giugliano and Rome, assessing the division's Quality Management System, including manuals, procedures, design, manufacturing and service delivery processes, against the NATO standards. The team did not identify any non-conformance to the standards during their visit and during their summing up they praised Customer Support management for the level of improvements and for the organisation of industrial departments.

Aims

La passione per il mare, la vela, ed una giusta causa uniscono un gruppo di colleghi AMS in un fine settimana sportivo all'Argentario.

Due imbarcazioni a vela, con a bordo alcuni componenti del "gruppo Vela" del CRAL-Circolo Ricreativo aziendale dello stabilimento AMS Roma, insieme a consorti e amici, l'8 Giugno 2003 hanno partecipato alla 10a edizione della "Amnesty International Cup", una regata velica di beneficenza organizzata dal Circolo nautico "Mal di Mare" (Sea-sickness Club) di Roma, in collaborazione con il Circolo della vela Argentario e la Lega Navale Italiana.

La manifestazione ha promosso una raccolta di fondi per le campagne di sensibilizzazione che Amnesty International conduce in tutto il mondo per la difesa dei diritti umani.

L'iniziativa ha riscosso un grande successo, con numerosi equipaggi iscritti e numerose imbarcazioni impegnate a darsi battaglia tra le boe e lungo i lati del percorso di regata, alquanto impegnativo.

"L'equipaggio vincitore, con lo skipper Carlo Pierattoni"

The winning crew, with the skipper Carlo Pierattoni



Molto divertimento per tutti e ... buoni i piazzamenti dei due equipaggi AMS. L'imbarcazione timonata dallo skipper Carlo Pierattoni è arrivata 2^, dopo aver già ottenuto il 1^ piazzamento alla precedente regata di Primavera, svoltasi il 22 Marzo nell'incantevole isola di Procida. L'altro equipaggio AMS si è piazzato onorevolmente al tredicesimo posto, con grande soddisfazione del neonato Gruppo vela del CRAL aziendale.

Hanno partecipato: Carlo Pierattoni e Riccardo Marvona per DST, Fausto Rossi, Luigia Tocci e Vincenti Gisella per DSN, St

Aims

A passion for the sea unites AMS crews

A group of AMS employees were united at Argentario this summer by their passion for the sea and sailing, and their willingness to take part in something for a good cause.

Two sailing boats crewed by employees from AMS Rome, together with spouses and friends, took part in the 10th Amnesty International Cup. This is an annual charity regatta organised by a nautical group calling themselves the Rome Seasickness Club "Mal di Mare", in collaboration with the Argentario Sailing Club and the Italian Naval League.

The aim of the event was to raise funds for the awareness campaigns conducted by Amnesty International throughout the world for the protection of human rights. The initiative was a

great success, with numerous crews registered and numerous boats committed to giving battle round the buoys and along the somewhat demanding route of the regatta.

It was an entertaining event for spectators and participants alike, with the two AMS crews achieving good places. The boat steered by skipper Carlo Pierattoni came in second and the other AMS yacht came in at a very honourable third place, to the great satisfaction of the AMS (Rome) sailing club.

Those who took part were: Carlo Pierattoni and Riccardo Marvona, Fausto Rossi, Luigia Tocci and Vincenti Gisella.

Aims

AMS al 2° TROFEO GOLFISTICO "Amici delle Forze Armate"

Roma, 18 maggio 2003. Oltre 120 giocatori hanno partecipato al 2° Trofeo golfistico "Amici delle Forze Armate" presso il Marco Simone Golf Club vicino a Roma.

AMS ha sponsorizzato l'evento e, dopo un onorevole combattimento tra Ministero della Difesa, l'Esercito, la Marina, i Carabinieri e alcuni altri giocatori, il B. Gen. xxx della Guardia di Finanza ha vinto il trofeo con un fantastico 24!

Alla cerimonia di premiazione AMS era rappresentata da Gustavo Scotti di Uccio e Mario Frezza. Dopo la presentazione della cerimonia e della sponsorizzazione di AMS da parte del Gen. Luccarini, Gustavo Scotti di Uccio, Account Director della NATO, ha tenuto un breve discorso ricordando agli ospiti delle Forze Armate che AMS è "il nuovo nome della Selenia SpA", conosciuta dalla maggior parte dei presenti, e che la società si è molto evoluta negli anni scorsi, a seguito della joint-venture con le società britanniche, sia in senso tecnico... sia nel logo che è cambiato e adesso è simile a una buca da golf con la pallina vincente al centro: infatti il nostro motto è giocare per vincere.

Alla cerimonia di premiazione è seguita una splendida cena che si è conclusa con una torta a sorpresa con il logo AMS "non solo radar, anche paste".

Aims



AMS at the 2nd GOLF TROPHY "Amici delle Forze Armate"

More than 120 players attended the 2nd Golf Trophy "Amici delle Forze Armate" (friends of the Army) at the Marco Simone Golf Club near Rome.

AMS sponsored the event, which included many players from the Italian Ministry of Defence, Army, Navy and the Carabinieri. The trophy was finally won by a Brigadier General from the Guardia di Finanza.

Gustavo Scotti di Uccio and Mario Frezza represented AMS at the event and at the Awards Ceremony. Following an introductory speech from General Luccarini, which mentioned AMS as the sponsoring company, Gustavo gave a brief speech reminding the attendees that AMS is the new name for the company previously known as Selenia SpA. As Selenia in the past and as AMS now, the company was well known and highly regarded by those present. Gustavo also touched on the evolution of our company over the last couple of years, from the structural and organisational changes (such as the joint-venture with the UK) to the change in the company logo.

The awards ceremony was followed by a wonderful dinner including a surprising cake decorated with the AMS logo.

Aims



Fondo Interno di Solidarietà AMS/MBDA Fusaro



Semplicemente... Solidarietà

Ogni tanto la nostra coscienza è scossa da fatti e situazioni che ci portano a rivedere modi di pensare e scelte.

In una realtà afflitta da continue guerre e conflitti, i problemi "diversi" rischiano di essere isolati e conseguentemente resi ancora più gravosi per chi, purtroppo, è costretto a convivervi quotidianamente.

E' per questo che dobbiamo volgere le nostre menti ed i nostri cuori verso qualcosa che richiede attenzione, riflessione e impegno, cominciando da ciò che ci circonda.

AMS e MBDA sono molto attente a certe problematiche, anche di carattere personale, che riguardano i propri dipendenti ed è per questo che da tempo, nello Stabilimento di Fusaro, è stato istituito il Fondo Interno di Solidarietà col fine di venire incontro a quanti, per sorte avversa, si trovino in difficoltà.

Queste poche righe vogliono raccontare una bella storia, fatta di amicizia e solidarietà, una storia degna di una "grande famiglia".

Marco (ci piace immaginare sia questo il suo nome) è un ragazzo come tanti, figlio di un nostro collega e, purtroppo, affetto da una malattia degenerativa che lo ha portato ad essere paraplegico.

Spesso anche le cose più semplici, come andare in spiaggia, diventano enormemente complicate per chi, come il nostro amico Marco, da anni è costretto a convivere con mille difficoltà.

Proprio per questo il direttivo del Fondo Interno di Solidarietà ha deciso di donare alla famiglia di Marco qualcosa che possa rendergli migliore questa estate: una sedia a rotelle idonea per il mare.

Non sempre è facile "rendersi utile" in determinate situazioni, ma anche il solo donare un piccolo sorriso a chi è meno fortunato di noi può essere di grande gioia!!

Laddove si è capaci di realizzare qualcosa del genere, laddove i rapporti interpersonali vanno al di là della semplice quotidianità lavorativa, allora lì, forse, ci può essere una trasformazione nel rapporto immediato con ciò che ci circonda e quindi nel mondo in cui viviamo.

Aims

AMS & MBDA launch Internal Solidarity Fund



employees) the two companies have for some time now been operating the Internal Solidarity Fund at Fusaro. The founders aim to use the fund to assist employees who find themselves in difficulty due to misfortune.

These few lines tell a beautiful story of friendship and solidarity.

Marco is a boy like many others, son of one of our colleagues and, unfortunately, affected with a degenerative illness that has rendered him paraplegic. Often, the simplest of everyday activities, like walking on the beach, become complicated tasks for Marco and others like him who, for years, have been forced to live with a thousand difficulties.

It is precisely for this reason that the Internal Solidarity Fund directive decided to donate something to Marco's family that helped make this summer better: a wheelchair suitable for the sea. It is not always easy to "make yourself useful" in given situations, but often just giving the gift of a little smile to the less fortunate among us can bring great joy!

Where it is possible to do something, where personal relationship go beyond the working day, then perhaps we can improve our friendships with those around us and eventually change the world in which we live.

Aims

Every so often, our lives are shaken by events that lead us to reconsider our ways of thinking and our decisions. In a world afflicted by continuous war and conflict, the problems faced by many less fortunate than ourselves are often neglected in favour of the bigger impact stories. This neglect subsequently worsens the plight of those poor unfortunates who have to suffer these 'lesser' problems on a daily basis.

It is with this fact in mind that we must turn our thoughts and our hearts to problems that need attention, reflection and commitment – starting with the things around us. AMS and MBDA are attentive to the problems effecting employees, even those of a personal nature, and so (for Italian

La gara di beneficenza per il progetto Jernas

Gli appassionati di sport delle divisioni UK si sono recentemente incontrati per partecipare alla gara di beneficenza Jernas, il cui fine ultimo era raccogliere fondi per il Cancer Research.

Inizialmente la squadra aveva stabilito di coprire una distanza di 250 km con corse, jogging, canottaggio e ciclismo presso il centro fitness della BAE SYSTEMS a Farnborough, ma lo spirito competitivo non ha tardato molto a farsi sentire: la distanza finale è stata portata a 500 km con molti dipendenti che hanno deciso di sfidarsi l'un l'altro.

Mentre la temperatura esterna aumentava sempre più, i compagni di squadra si sono mantenuti lucidi e hanno facilmente raggiunto l'obiettivo dei 500 km. Ancora non soddisfatti, hanno nuovamente aumentato il limite a 1.000km. Anche questo traguardo è stato raggiunto, ma non senza un po' di sacrificio a giudicare dalle lamentele, i dolori e i crampi alla fine della giornata.

È stato un evento molto piacevole, grazie al quale si sono raccolte 2 mila sterline per il Cancer Research. L'occasione è servita anche a far socializzare tutto il project team e a interagire lontano dal lavoro, soprattutto perché gli esercizi di "raffreddamento" sono seguiti all'osteria della zona.

Aims



Jernas Charity Challenge

Sports enthusiasts from UK divisions came together recently to take up the Jernas Charity Challenge. The purpose of the challenge was to raise money for Cancer Research.

The team initially set their sights on covering a distance of 250km by running, jogging, rowing and cycling at the BAE SYSTEMS' fitness centre in Farnborough, but it didn't take long for the competitive spirit to 'kick in'. The target distance was raised to 500km with a number of employees taking on personal challenges.

Whilst the temperature soared outside, the team mates kept their cool and easily achieved their target of 500km. Still not satisfied, they raised the bar again to 1,000km. Even this ambitious target was achieved, although judging by the complaints of aches and pains, the team certainly paid for their efforts.

It was a very enjoyable event, which raised an estimated £2,000 for Cancer Research. It also allowed the joint project team to socialise and interact away from work – especially as the cool-down exercises took place at a local hostelry.

Aims

Cinque dei nostri in volo per Man Alive

Così come avvenuto per il Cancer Research, cinque intrepidi aviatori di Operations a Hillend, con l'assistenza di John Riley, ex-dipendente AMS ora in pensione, hanno volato nei cieli sopra Loch Leven a favore della campagna "Man Alive 2003". La campagna è volta a sensibilizzare l'opinione pubblica e a raccogliere denaro per ridurre i tumori maschili, come il tumore alla prostata e ai testicoli. I cinque aviatori di AMS sono promotori abituali di AMS, sempre alla ricerca di intrepide imprese per raccogliere denaro per beneficenza, ma questa volta il loro coraggio è stato superato da quello di un'unica donna! Sue Strachan, infermiera specializzata in medicina del lavoro, ha superato la paura dell'altezza ed è salita a bordo con i cinque "eroi"!

Dietro: John Riley, Ian Paterson, Keith Fotheringham, Dave Thomson, John Holton
Di fronte - Geoff Strong

Back - John Riley, Ian Paterson, Keith Fotheringham, Dave Thomson, John Holton
Front - Geoff Strong



Five go Flying for Man Alive

Also for Cancer Research, five intrepid aviators from Operations at Hillend, with the assistance of retired AMS employee John Riley, took to the skies above Loch Leven to support the "Man Alive 2003" campaign. The campaign raises awareness and money to reduce cancers affecting men, such as male prostate and testicular cancers. The five AMS aviators are regular fundraisers at AMS and are always looking for crazy stunts to raise money for charities, but this time they were possibly outdone by a lone woman. Sue Strachan, the flying Occupation Health Nurse, overcame her fear of heights and took to the skies along with the guys!

Ti senti più un Lichfield, un Adams o un Bailey?

Se sei un fotografo provetto e hai problemi a pubblicare le tue foto, noi di AiMS abbiamo trovato un'ottima opportunità per rendere le tue immagini visibili al pubblico.

Siamo alla ricerca di fotografi di talento che vogliono rappresentare gli ambienti caratteristici di ogni stabilimento AMS.

Si possono ad esempio fotografare i paesaggi locali, i monumenti o gli aspetti architettonici della zona circostante. Tutto quello che vi chiediamo è di dare una breve descrizione del soggetto fotografato, includendo anche qualsiasi aneddoto o storia degne di nota.

Le fotografie più belle saranno pubblicate sulla pagina Intranet di AMS e chiederemo a tutta AMS di valutare la migliore. Per inviare le vostre foto avete tempo sino alla fine di novembre 2003 e i vincitori saranno proclamati nel 2004.

Per partecipare: inviate le fotografie stampate a Mark Hermitage, Eastwood House, Glebe Road, Chelmsford, Essex CM1 1QW oppure quelle digitali all'indirizzo email: mark.hermitage@amsjv.com; oppure a Silvia Del Prete, via Tiburtina Km.12,400 - 00131 Roma, o via e mail a sdelprete@amsjv.it.

Perché lo facciamo?

L'idea è frutto dell'ingegno di Steve Bulman, il quale, guidando recentemente tra i filari di limoni e aranci mentre si recava a Giugliano, ha pensato che forse proprio come lui molti altri dipendenti AMS sapevano poco o nulla riguardo gli altri stabilimenti.

Attraverso le fotografie che rappresentano gli stabilimenti AMS e le zone circostanti, speriamo di poter suscitare una maggiore conoscenza e consapevolezza tra le diverse aree aziendali.

Aims

Are you a budding Lichfield, Adams or Bailey?

If you are a photographic genius finding it difficult to get the column inches for your photographs, we at AiMS may have come up with the perfect opportunity for you to get the audience that your photographs deserve.

We are looking for interesting photographs that represent the location of each of the AMS sites.

As a suggestion, you could photograph local landmarks, monuments or architectural features from your surrounding area. All we ask is that you include a brief description of the subject of your photograph, including any relevant history.

The best photographs will be displayed on an AMS Intranet web page, and we will ask you to judge the best ones. You have until the end of November 2003 to send in your photographs, and the winners will be announced in 2004.

To enter: please send hard copy images to Mark Hermitage, Eastwood House, Glebe Road, Chelmsford, Essex CM1 1QW or digital images to mark.hermitage@amsjv.com

Why are we doing this?

The idea was the brainchild of Steve Bulman who, whilst driving through the orange and lemon groves on his way to Giugliano recently, realised that like him, many AMS employees knew very little about our other sites.

By showing photographs that typify the sites and surrounding areas where AMS has a presence, we hope to develop greater understanding and awareness between the different areas of the business.

